

Apuntamientos sobre corte i comercio de quina.

FAES/39  
Archivo

El sistema mas generalmente adoptado para obtener la quina es comprar á los peones quinesos la corteza fresca, i secarla i empacarla por cuenta de los empresarios, ya sea por medio de agentes con sus propios hijos, ya anticipando fondos á ellos i tomándoles cada carga por un precio convenido.

Donde no hai mucha competencia de compradores i especuladores se compra la arroba de corteza fresca á real i medio; pero si hai competencia sube el precio á 2 r.<sup>l</sup>, 2/2 i aun mas. Por término medio 20 @ de corteza fresca dan 100 quilogramos de corteza seca, que es lo que ordinariamente se pone en una carga.

El dueño de montes, que pone agentes que compran, segun i empacan la quina pagándoles á un precio convenido, puede tomarla por el triple de lo que cuesta fresca. Asi, si el agente la compra á 2 r.<sup>l</sup> la @ fresca le sale la carga por cinco pesos, i el empresario se la paga á 15 pesos, ya en estado de transportar al extranjero. Pero esto es solo en los

casos mas favorables; pues cuando los lugares en que se  
hacen las ramadas para cazar son muy retirados, o hai  
otra dificultades el precio se mas subido.

La Compañia arrendataria de baldios tiene  
agentes que se ocupan con los que compran y cazan  
la quina. Han gastado tan considerable, que uno de  
sus socios me ha asegurado, que la quina que ha  
sacado en estos ultimos tres meses, que no alcanza a  
cin carga. (de Coquesa y Gachala) les sale a cien pesos  
la carga. Cosa que no haya en esto mucha exageracion.

La carga de quina buena se paga ahora  
en Bogota hasta 40 pesos. Asi las quinas del  
valle de Gachala, sacadas con toda economia, pueden  
venderse por el doble de lo que alla cuestan a los  
dueños de montes. La que sacan fuertemente se la  
compran los especuladores a diversos precios, pero  
por termino medio puede calcularse en Gachala a  
25 pesos. —

La quina de buena calidad se puede ven-  
der en los Estados Unidos a <sup>1200</sup> 150 pesos la carga. Los  
costos de Bogota a Nueva York ~~incluyen~~ <sup>incluyen</sup>  
los derechos de importacion, seria de 25 a 30 pesos

carga. Comprando pues la quina en Bogotá al  
precio corriente, se gana un ciento por ciento man-  
dandola a Nueva York; i' quiza mas mandandola a  
Europa. No hai negocio igual.

FAES f40  
Archivo

He traído de Europa la última Monografía  
de las quinas publicada por el botánico Weddell en  
1849, como resultado de sus viajes científicos por el  
Perú i' Bolivia desde 1845 hasta 1848. Según esta  
obra, en que está referida i' corregida cuanto se ha  
escrito sobre esta materia, resulta: que las mejores  
quinas conocidas son la Calisaya, la Miranta,  
la Pitayo, la Condaminina o de Loja, i' la Sanipolia.  
Están absolutamente discordes los botánicos en la espe-  
cificación de estas quinas, desde unos que querria ha-  
cer una sola especie, hasta otros que querria hacer  
cinco. Weddell forma tres especies 1.<sup>a</sup> la Calisaya,  
2.<sup>a</sup> la Miranta, ambas de Bolivia i' el Perú, i' 3.<sup>a</sup>  
la Condaminina, de la que supone ser variedades  
la Pitayo i' la Sanipolia. Lo que hai de mas  
importante es que la Pitayo es la mejor despues  
de la Calisaya, i' que esta Pitayo la llaman tam-  
bien de Colombia o de Antioquia. ¡ Quien ha sacado  
esa quina de Antioquia i' reconocido que es la misma

Pitayo? - No se dice; pero esto no puede ser una  
pura conversacion. Las sucesiones traídas por Victorino  
de Garamal son excelentes. Asi, hai fundados  
motivos para esperar que esas quinas sean iguales  
á las de Pitayo. —

Un peso puede sacar, por termino medio,  
4 @. Alla podrá pagarse á 2% para dar un  
jornal de 10 r. — A Victorino y demas agentes  
podrian darseles un sueldo fijo, si el Director pudiese  
de inspeccionarlos, ó tomar á 20  
pesos carga. Aunque salga la carga en Valdivia  
á 50 pesos, la empresa serà abombrosa. Si con-  
siguen tomar todos los montes buenos la cosa no  
tenora igual, por que aqui lo que han man-  
dado es la competencia.