

EFFECTOS SOCIO- ECONÓMICOS DE LA FINALIZACIÓN DEL CONFLICTO ARMADO EN COLOMBIA

TRABAJO DE GRADO

Juan Pablo Arango Vélez; Nicolás Duque
DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA
UNIVERSIDAD EAFIT
MEDELLÍN, COL.

CONTENIDO

1.	PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN	3
1.1.	Planteamiento del Problema.....	3
1.2.	Formulación del Problema	4
1.3.	Sistematización del Problema	4
2.	OBJETIVOS.....	5
2.1.	Objetivo General	5
2.2.	Objetivos Específicos	5
3.	JUSTIFICACIÓN	6
4.	MARCO TEÓRICO Y ANTECEDENTES.....	7
4.1.	Antecedentes de la Literatura.....	7
4.2.	Marco Teórico	7
4.2.1.	Medición de variables socio-económicas.....	8
4.2.2.	Trampa del Conflicto.....	9
4.3.	Marco Conceptual	9
5.	HIPÓTESIS.....	11
5.1.	Hipótesis Principal	11
5.2.	Hipótesis Secundarias.....	11
6.	METODOLOGÍA	12
6.1.	Paradigma de Investigación	12
6.2.	Metodología Combinada: Cualitativa y Cuantitativa	12
6.3.	Diseño.....	13
6.4.	Técnica e Instrumentos	13
6.5.	Tratamiento de los Datos.....	13

6.6. Muestreo	13
7. CAPITULO I: ESTADO SOCIOECONÓMICO DE COLOMBIA	14
7.1. Contexto del Proceso de Paz	14
7.2. Procesos de Paz Internacionales	15
8. CAPITULO II: EFECTOS EN PAÍSES CON PROCESOS SIMILARES	16
8.1. Proyección Usando Panel de Datos.....	17
9. CAPITULO III: PROYECCIÓN DE POSIBLES EFECTOS ECONÓMICOS	19
9.1. Inversiones en el Campo	19
9.2. Agricultura e Inversión Extranjera.....	20
9.3. Producto Interno Bruto	21
9.4. PIB Per Cápita	22
9.5. Tasa de Inversión.....	22
9.6. Tasa de Ahorro	23
9.7. Inversión Extranjera Directa.....	23
9.8. Desempleo.....	24
9.9. Gastos del Gobierno.....	24
10. CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES	25
10.1. CONCLUSIONES	¡Error! Marcador no definido.
10.2. RECOMENDACIONES	¡Error! Marcador no definido.
11. REFERENCIAS	28

1. PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN

1.1. Planteamiento del Problema

Colombia se encuentra *ad portas* de uno de los acontecimientos más esperados en los últimos 60 años, y es la etapa de post acuerdo o post conflicto, derivada de los pactos en la Habana con el grupo guerrillero de las FARC. Durante años el país se vio afectado por la guerra interna, que tuvo repercusiones tanto sociales como económicas. Es precisamente en este punto donde los teóricos se preguntan si al poner en una balanza serán más los beneficios que los costos de llevar a cabo el acuerdo.

En cuanto al orden público, el fin de la guerra con la FARC no necesariamente referirá el fin del conflicto, debido a que existen otros grupos insurgentes que en actualidad delinquen en el territorio nacional, sin embargo, si representa un cambio sustancial a las condiciones actuales. Dichos cambios se verán reflejados en indicadores como el de desarrollo humano. En el aspecto económico se supone que después de éste acuerdo pueden invertirse más eficientemente los recursos, pues los costos directos que supone el conflicto son altos: por ejemplo, los gastos para el sector defensa, que se elevan hasta el 3,5% del PIB, siendo uno de los más altos de América Latina.

Es decir que, sin el conflicto con las FARC, se podrían hacer inversiones en otros tópicos que son prioritarios en la agenda nacional como la educación y la salud, contribuyendo a la disminución de los problemas estructurales presentes en la comunidad y que son foco de inconformismo y micro-violencias en el territorio aportando así al mejoramiento del crecimiento económico del país.

Continuando con el orden económico, según la investigación realizada por la Universidad de Los Andes denominada “*Costos económicos y sociales del conflicto armado en Colombia*” se especifica que el país ha perdido en los últimos años cerca del 4.4% de su PIB ya que su tasa de crecimiento anual es en promedio el costo del conflicto, es decir que se estima un 3.8% del crecimiento del país, perdido; al calcularse se esperaría que después de los acuerdos, la economía pueda crecer a un 8,2% si en un periodo de tiempo al menos 5 años de un buen desempeño económico y la re destinación de la inversión el porcentaje de guerra pueda traducirse en crecimiento para el PIB . (Arias, Camacho, Mejía, & Rodríguez, 2014)

Es así como el problema o situación a resolver con este ejercicio de investigación está enmarcado en la necesidad de realizar una revisión bibliográfica para consolidar información desde lo conceptual y experimental, acerca de las consecuencias del conflicto en el desarrollo del crecimiento económico de un país y con ello establecer los efectos del proceso de paz en el de Colombia, para finalmente proveer recomendaciones de tipo conceptual y metodológico.

1.2. Formulación del Problema

¿Qué tipo de efectos tiene el proceso de paz en el crecimiento económico y social de Colombia?

1.3. Sistematización del Problema

- ¿Qué tipo de beneficio de carácter económico representa la terminación del conflicto con las FARC?
- ¿De qué manera mejorarían los indicadores económicos con base en acuerdos similares?

2. OBJETIVOS

2.1. Objetivo General

Detallar los efectos económicos que dejaría el proceso de paz en Colombia, tomando como base la experiencia de otros países; dando así posibles recomendaciones con el fin de no incurrir en errores ya cometidos en anteriores conflictos.

2.2. Objetivos Específicos

- Realizar una medición del estado actual de la economía colombiana.
- Efectuar una revisión bibliográfica de los antecedentes de los diferentes procesos de paz realizados alrededor del mundo.
- Identificar comportamientos equivalentes en países con procesos de paz similares al de Colombia.
- Proyectar los efectos económicos de la aprobación de los acuerdos de paz en Colombia.

3. JUSTIFICACIÓN

El trabajo de investigación que se presentará en los apartes posteriores, hace un aporte al conocimiento sobre la etapa de post conflicto y sus repercusiones sociales y económicas en las dinámicas del país. Contribuye a brindar aportes de tipo conceptual derivados de la teoría económica del crecimiento económico.

A su vez permitirá conocer el estado actual de la economía, a través de sus indicadores económicos, lo que brindará una línea base para comparaciones posteriores, que permitan dimensionar los efectos de los acuerdos de paz en las dinámicas sociales y económicas. Seguidamente se indagará sobre el presupuesto requerido para llevar a cabo la implementación del acuerdo y las posibles iniciativas de inversión que serían utilizadas, con el fin de liberar la presión de este rubro del presupuesto nacional.

Es una propuesta novedosa, en la medida que apoyándose en la teoría del crecimiento económico busca realizar unas reflexiones en torno a los efectos económicos y sociales de los acuerdos de paz. Es de anotar que esta investigación aporta al campo de los aspectos macroeconómicos del crecimiento económico en la medida que analiza las variaciones en las condiciones de los individuos derivadas de cambios en aspectos estructurales del sistema, además endogenizar la variable del conflicto armado, estableciendo relaciones de causalidad entre este y el desarrollo económico.

Finalmente, se aporta a la comunidad en general de Colombia a través de brindar luces sobre los efectos de los acuerdos, que es un tema de interés general ya que las repercusiones económicas de una u otra forma los afectan tanto positiva como negativamente.

4. MARCO TEÓRICO Y ANTECEDENTES

4.1. Antecedentes de la Literatura

A nivel de producción teórica existen, escritos que anteceden a este ejercicio de revisión y que brindan luces acerca de la aplicación de la teoría elegida a las variables sujetos de análisis se presentan a continuación estudios que se han realizado a nivel nacional y que tienen como objetivo general o parcial la medición del impacto del conflicto en la economía.

La primera investigación que se tendrán en cuenta fue la realizada por Sergio Boisier (1995) en la cual explicaba el desarrollo colombiano a partir del capital sinérgico, lo cual consistía en la agrupación de todas las distintas formas del capital con el objetivo de exponer la incoherencia lógica del modelo de desarrollo neoclásico. Dicha incoherencia, según el autor, radicaba en la diferencia en las dimensiones de las variables de análisis para lo cual era necesario la agrupación en una sola (Boisier, 2001).

A su vez Juan Fernando Vargas (2003) en su texto *conflicto interno y crecimiento económico de Colombia*, se precisa el efecto de la confrontación bélica en la acumulación de factores de producción y en la productividad, analizándolos por separado, a través de endogenizar el conflicto, la acumulación de capital físico y humano, así como la productividad en los factores en un periodo de 1988 a 2001 (Vargas, 2003).

Finalmente, la investigación que más se acerca a la que se llevara a cabo es la de Torres y Escobar (2003) la cual analiza *Los efectos del conflicto armado en el desarrollo social colombiano, 1990-2002*. Allí, el autor explica el impacto del conflicto en el desarrollo social por medio de una revisión de los indicadores de actividad armada, condiciones sociales, crecimiento económico y salud, estimando los costos sociales a través de la comparación de municipios con actividad amada ilegal con un grupo de municipio de control analizando aspectos como número de alumnos matriculados, afiliados al régimen subsidiado, mortalidad infantil entre otros. (Torres & Escobar, 2005)

4.2. Marco Teórico

Dado que la cuestión sujeta de análisis está relacionada con la revisión teórica acerca de los impactos de los acuerdos firmados en la Habana en materia de capital económico y social vale

la pena realizar precisiones teóricas que permitan dar sustento a la postura que se ha tomado como base algunas teorías que son la columna vertebral de los planteamientos posteriores.

4.2.1. Medición de variables socio-económicas

En este aparte se presentarán distintas estrategias usadas por los autores para medición de variables sociales. Para empezar Willis (1996) usó la derivación de la función de ingresos de variables socioeconómicas usando el supuesto de capital homogéneo con el fin de presentar un modelo de capital heterogéneo. Así mismo expuso cuestiones teóricas y econométricas que surgen cuando existe desigualdad de oportunidades. Finalmente expone la necesidad de hacer adecuaciones al modelo de variables socioeconómicas con el fin que incluya las variables de condiciones sociales y acceso que en la vida real son determinantes (Willis, 1996)

Por otro lado, la investigación hecha por Nehru, Swanson y Dubey (1995) describe los datos y técnicas utilizadas en la medición de la existencias de la educación en 85 países, durante 28 años, a través de series de datos de inscripción utilizando el método de inventario permanente ajustado a la mortalidad. Así mismo se midieron las asistencias, las tasas de repetición y abandono (Nehru, Swanson, & Dubey, 1995)

Seguidamente, está el estudio de Davidsson y Honig (2003) el cual analiza la capacidad empresarial incipiente a través de la comparación de las personas que trabajan en actividades nacientes con las de un grupo de control. Después revisa el proceso de los nuevos empresarios por 18 meses se concluyó que las variables socioeconómicas son importantes en la predicción del emprendimiento, sin embargo, lo es débilmente en la estructuración y puesta en marcha de los procesos y llevarlos a feliz término (Davidsson & Honig, 2003)

También, relacionada con el capital humano en las empresas está la investigación realizada por Cooper, Gimeno y Woo (1994) la cual está compuesta por un modelo basado en el capital humano y el financiero inicial de la empresa se puede predecir el rendimiento, es decir que teniendo en cuenta la formación inicial de los colaboradores es posible realizar predicciones de como serán los indicadores de efectividad y eficacia de las empresas (Cooper, Gimeno, & Woo, 1994)

Para terminar este aparte, se presenta el ejercicio realizado por Micer, 1995 el cual intenta realizar un análisis sistémico de la distribución del ingreso personal, teniendo como base un modelo de capital humano basado en la distribución de ingresos agregado. Los elementos del

capital humano a tener en cuenta para la medición son: la escolarización y la inversión posterior, con el fin de demostrar que los años de experiencia influyen en el salario. No obstante el autor recomienda que para posteriores investigaciones, se tenga en cuenta características de clase, sexo y etnia, así como la ubicación ya sea urbana o rural para medir mejor el fenómeno (Micer, 1995)

4.2.2. Trampa del Conflicto

Tal como lo expuso Collier (2008) en su libro existen cuatro trampas o situaciones en los países que conforman lo que él llama el “club de la miseria”, la trampa del conflicto, la trampa de los recursos naturales, la trampa de los países sin salida al mar y con malos vecinos y la trampa del mal gobierno en un país pequeño.

En este caso, dado que el enfoque está en identificar los efectos de los acuerdos en la economía se destacará la apreciación conceptual de Collier enfocada a la existencia de una trampa de conflicto la cual él define como la presencia de guerras civiles en el territorio, derivado de esta problemática los gobiernos deben gastar mucho dinero en financiar la guerra mientras se desamparan otros asuntos como la inversión en educación. Todos los aspectos anteriores son abordados basados en la idea que garantizar la seguridad es un aspecto importante tanto para los ciudadanos como para el Estado para demostrar su capacidad de gobernabilidad, concluyendo que el gasto actual en guerra es excesivo (Collier, 2008).

4.3. Marco Conceptual

Conflicto: El conflicto implica rivalidad, choque, dificultad de entendimiento, sea de un individuo consigo mismo, o con otros. El conflicto con otros, se da en todas las especies animales, pues la pelea por el territorio, por el alimento, por otro individuo que despierta interés sexual, son comunes a hombres y animales. En la relación con otras personas también surgen distintos puntos de vista sobre valores, creencias, acciones, que dan origen al conflicto social, como confrontación de intereses entre personas o grupos de personas. Los conflictos sociales se dan en la familia, con los grupos de amigos, con los docentes, con los compañeros de club, con personas que circunstancialmente se cruzan en nuestro camino, por ejemplo, mientras conducimos, y se dan en todas las sociedades y en todas las épocas.

Desarrollo económico: El *desarrollo económico* se puede definir como la capacidad de producir y obtener riqueza, además éste puede ser tanto a nivel del desarrollo personal como

aplicado también a países o regiones. Ya sea en uno o en otro caso el desarrollo está ligado al sustento y la expansión económica de modo tal que garantice el bienestar, se mantenga la prosperidad y satisfaga las necesidades personales o sociales y con ello la dignidad humana.

Desarrollo humano: parte del supuesto, explícito o implícito, de que un aumento del producto agregado, como sería un crecimiento del producto interior bruto per cápita, reduciría la pobreza e incrementaría el bienestar general de la población. Esta premisa, de raíz utilitarista, entendía que la producción generaba rentas, y que mayores rentas generaban, a su vez, mayor utilidad o bienestar económico (Bowles & Gintis, 2014).

El nexo entre mayor producto y menor pobreza se consideraba tan fuerte que muchos economistas estaban convencidos de que bastaba centrarse exclusivamente en el crecimiento para alcanzar el objetivo último de desarrollo. En otras palabras, el crecimiento se convertía no sólo en el medio para alcanzar el desarrollo sino en el fin del desarrollo mismo. Y aunque ciertamente siempre hubo disidentes, estos, más que cuestionar la prioridad del crecimiento como tal, han tendido a matizarla resaltando la importancia de la distribución de los beneficios generados por el crecimiento. La mayoría de los debates en torno a posibles estrategias alternativas de desarrollo no iban más allá de discutir la mejor forma de acelerar el incremento de la producción de bienes y servicios (Griffin, 2001, pág. 1).

Inversión social: se trata de una inversión que hacen los gobiernos en pro del mejoramiento de las condiciones materiales de vida, tales como un aumento en el ingreso, acceso más expedito a los servicios de educación y salud, facilidades de transporte, renovación de recursos naturales, ampliación y mejoramiento de la vivienda, son sin lugar a dudas componentes importantes en la calidad de vida. Sin embargo, esos mejoramientos tienen una alta probabilidad de ser pasajeros, si no se abordan simultáneamente aspectos no tangibles de las situaciones de pobreza ligadas a actitudes, valores y conductas de los segmentos pobres de la población (Raczynski, 2002).

5. HIPÓTESIS

5.1. Hipótesis Principal

Los acuerdos de paz con las FARC generarán una mejoría en los indicadores económicos y sociales del país, dado que lo mismo ocurrió en países con procesos de paz similares.

5.2. Hipótesis Secundarias

- Con la disminución del gasto en guerra derivado de los acuerdos de paz con las FARC se podrán aumentar la inversión social en aspectos que contribuyen al crecimiento económico, de salud y social.
- Los acuerdos de paz mejoraran el acceso de algunas personas a la educación y la salud sobre todo a aquellas que están en zona rural mejorando sus posibilidades de aumentar sus capitales individuales.

6. METODOLOGÍA

El diseño elegido obedece a las necesidades tipo conceptual y práctico que posibilitarán la comprobación de la hipótesis planteada inicialmente. También provee sustento tanto teórico como práctico del proceso de investigación, en la medida que brindan las evidencias acerca de la obtención, manejo y posteriores conclusiones de los datos.

6.1. Paradigma de Investigación

El paradigma de investigación que regirá esta investigación será interpretativo, con el cual se pretende propiciar la comprensión e interpretación de la realidad, acerca de la percepción que genera en materia de mejoría socioeconómica para el país los acuerdos de Paz con las FARC.

6.2. Metodología Combinada: Cualitativa y Cuantitativa

Se contempla llevar a cabo una investigación mixta dado que los fenómenos que se van a analizar tienen efectos de ambas formas que de una u otra forma se complementan entre sí, es por eso que una primera parte se usará el método cualitativo con el fin de exponer la problemática y luego el cuantitativo en aras de realizar proyecciones que permitan hacer recomendaciones puntuales para Colombia con base en el comportamiento de sus principales agregados económicos.

En cuanto al enfoque cualitativo, este permite un acercamiento al objeto de estudio de una manera que el investigador observe y describa cada situación en el campo de manera imparcial, con el fin de reconstruir la realidad a partir de cómo cada uno de los actores la vivió sin precisar, holísticamente el todo de una situación (Sampieri, Fernández-Collado, & Baptista, 2006).

Por su parte el aspecto cuantitativo, es una estrategia metodológica que permite manejar - trabajar datos cuantificables (medibles). Permite una aproximación sistemática al estudio de hechos sociales “apoyándose” preferentemente en categorías numéricas y realiza el análisis a través de diferentes formas de interrelacionar estadísticamente esas categorías numéricas (Centro de Estudios de Opinión, 2013).

6.3. Diseño

El diseño de esta investigación es descriptivo debido a que se hará recolección de la información sin afectar el entorno. Será un estudio de observación y revisión documental de carácter experimental. En efecto, el estudio inferencial que se llevará a cabo implicará una revisión de los datos en un periodo determinado, lo que se denomina estudio transversal, lo siguiente será la revisión de la documentación y el establecimiento de correlaciones entre la información encontrada.

6.4. Técnica e Instrumentos

Las técnicas de investigación usadas serán la revisión documental y la observación, en cuanto a la revisión documental se basa en asuntos, datos u observaciones ya elaborados que son usados como punto de referencia, asumiendo la veracidad de los datos u observaciones. Este tipo de investigación es comúnmente utilizado en las humanidades y en las ciencias sociales (Salinas P. J., 2013). Por su parte, la observación permite sistematizar datos que pueden pasar desapercibidos y que llevan a un análisis eficaz y confiable de los datos colectados dentro de la comunidad. “La observación consiste en el registro sistemático, válido y confiable de comportamientos o conducta manifiesta” (Sampieri, Fenández-Collado, & Baptista, 2006) además no se podría hacer investigación cualitativa, sin la observación, entendida esta sin coaccionar a los sujetos que actúen de una manera programada, si no dentro de su entorno cotidiano.

6.5. Tratamiento de los Datos

La consecución de los datos será a través de informes oficiales (fuentes secundarias), después se categorizarán y se analizarán para corroborar la hipótesis inicial. Las variables que serán tenidas en cuenta son para realización de análisis proyectivos acerca de lo que se espera sea la situación socioeconómica del país.

6.6. Muestreo

El muestreo de este ejercicio se realizará a conveniencia o intensión. El cual se caracteriza ser más económico y, sobre todo, garantiza la disponibilidad de la información para llevar a cabo la actividad requerida.

7. ESTADO SOCIOECONÓMICO DE COLOMBIA

7.1. Contexto del Proceso de Paz

El conflicto armado en Colombia no es un fenómeno nuevo, de hecho, se registran periodos de violencia desde su independencia en 1819. El único periodo en que Colombia gozó de una paz relativa fue entre 1902 y 1946, desde entonces busca encontrarla desesperadamente por medio de diferentes procesos de paz con las guerrillas izquierdistas para poner fin a un conflicto de cinco décadas. Un proceso de paz es un conjunto de acuerdos que dan paso mediante el diálogo y consenso a pactos que pongan fin a la violencia y al enfrentamiento armado, desarrolladas en un ambiente en el cual interactúan los actores implicados. Cada proceso se desarrolla bajo diferentes puntos de negociación en el cual ambas partes ceden hasta obtener los acuerdos esperados.

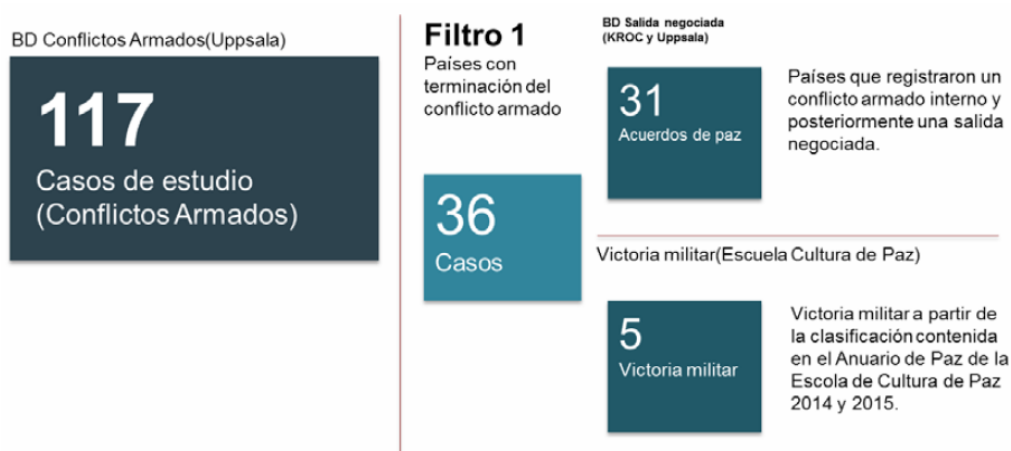
El 4 de septiembre de 2012 se iniciaron las negociaciones con las FARC en la Habana a cargo del presidente Juan Manuel Santos en donde se negociaron seis puntos: política de desarrollo agrario integral, participación política, fin del conflicto, solución al problema de las drogas ilícitas, determinar quiénes son víctimas del conflicto armado y los mecanismos de refrendación de los acuerdos. Una vez terminados estos puntos, se dará paso a la firma oficial del acuerdo el 26 de septiembre de 2016; el plebiscito fue el mecanismo de participación elegido para saber si los ciudadanos aprueban el acuerdo de paz, este como el último paso para generar los cambios necesarios en la constitución para el cumplimiento de lo acordado y alcanzar la paz.

El acuerdo de paz, tal como está planteado, representa un reto en materia económica en la medida que los rubros para su implementación aún no han sido definidos por el Estado, de manera que se estableció un rango entre los 140 y los 400 billones de pesos lo cual es una brecha muy grande, que se convierte en motivo de incertidumbre acerca del hueco fiscal que ocasionaran los acuerdos y si el país está en capacidad de financiarlo. En este punto se denota que la implementación del mundo requerirá entonces de una política austera del gasto público, así como cambios estructurales en los ingresos del Estado, en la actualidad se viene tramitando lo de la reforma tributaria, sin embargo, al desconocer el techo y el piso real del acuerdo siguen siendo medidas paliativas ante la envergadura que representa la financiación de dicha estrategia. Es por eso que al menos es necesario dimensionar, si el acuerdo acarreará unos beneficios económicos basados como un aliciente adicional al panorama de falta de certezas frente al proceso.

7.2. Procesos de Paz Internacionales

En el mundo, hay 117 países que han tenido conflictos armados internos relacionados con un gobierno legítimo, de esa población 36 han terminado el conflicto por la firma de un acuerdo de paz o por victoria militar. De estas 36 naciones, 31 lograron una salida negociada. En la fase del postconflicto se vieron implicadas variables étnicas, religiosas y socioeconómicas que no necesariamente sucedieron en Colombia, pero cuyos procesos de paz conllevan factores similares, tales como la dejación de armas, la desmovilización y la reinserción (ver siguiente figura).

Figura 1. Casos de estudio conflictos armados



Fuente: (Peace Accords Matrix, 2016)

Finalmente, se consideran 18 países –de la muestra de 31–, como homólogos comparativos al postconflicto colombiano; se caracterizan porque no obtuvieron la victoria militar y tampoco requirieron intervención de otro Estado, como es el caso de Colombia. Tales naciones son:

Figura 2. Países del mundo con acuerdos de paz similares al colombiano

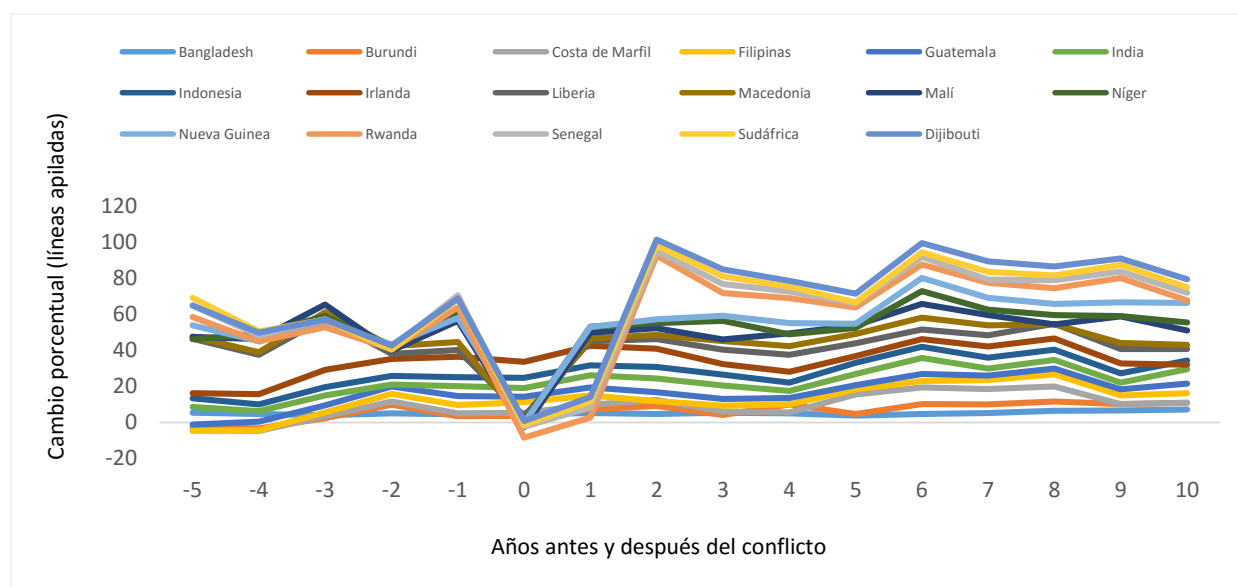
País	Fecha del acuerdo	País	Fecha de acuerdo
Salvador	Jun 1992	Liberia	ago-2003
Burundi	ago-2000	Macedonia	ago-2001
Camboya	oct-1991	Malí	abr-1992
Costa de Marfil	mar-2007	Níger	abr-1995
Filipinas	sep-1996	Papúa Nueva Guinea	ago-2001
Guatemala	dic-1996	Ruanda	ago-1993
India	feb-1993	Senegal	dic-2004
Indonesia	ago-2005	Sudáfrica	nov-1993
Irlanda del Norte	abr-1998	Yibuti	may-2001

Fuente: elaboración propia, datos (Peace Accords Matrix, 2016)

8. EFECTOS EN PAÍSES CON PROCESOS SIMILARES

Se realizó un análisis con base en los datos que provee el Banco Mundial sobre los países que tuvieron acuerdos similares por la vía de la concertación, antes y después del acuerdo, así como una proyección usando modelos lineales para mirar su comportamiento hasta después de 10 años de firmado el acuerdo, en las variables de inflación, PIB, desempleo, inversión extranjera e inversión extranjera directa, los resultados fueron los siguientes:

Figura 3. PIB antes y después del conflicto por país



Fuente: elaboración propia, datos (Banco Mundial, 2016)

En términos del PIB, los datos indican que cinco años antes del acuerdo, las economías registraron tasas de crecimiento con tendencia decreciente, probablemente derivado del efecto multiplicador del gasto militar y la inversión extranjera baja producto de la inseguridad que daban el conflicto. En el año del acuerdo, las tasas reportadas fueron negativas o cercanas a cero, posiblemente como resultado del resquebrajamiento económico por cuenta del conflicto. Y, una vez firmado el acuerdo, estas repuntaron con un efecto especialmente significativo en los primeros años después del suceso. Así mismo al estimar el efecto del proceso de paz, entre los años que precedieron al acuerdo y los que le siguieron, se obtuvo que en promedio los países, entre 1.1 y 1.9 puntos del PIB. De la misma manera en que aumenta el tamaño del PIB en el agregado, también se encuentra un efecto positivo de la paz en el ingreso promedio por habitante, al hacer la comparación antes y después del acuerdo, se estima que en promedio el PIB per-cápita se duplicó.

Si bien parte de este aumento responde al efecto inercial de la tendencia, al descontarlo se encuentra que el incremento del ingreso per-cápita por cuenta de la consecución de la paz es todavía significativo y equivale aproximadamente al 54%. Sin duda, el efecto de un acuerdo de paz sobre la inversión total es de los más significativos; ello, seguramente por el mayor nivel de confianza que se genera en los inversionistas. La relación inversión/PIB aumentó de forma importante después del acuerdo, particularmente en los tres años posteriores. En promedio, la relación inversión/PIB creció 5.5%.

Análogamente a la inversión total, el efecto de la paz sobre la inversión extranjera directa neta -IED- también es positivo, aunque con menos impulso. Los datos evidencian que aunque la IED anual de los países alcanzó uno de sus niveles más bajos en el momento del acuerdo (debido al efecto de la expectativa), una vez terminado el conflicto esta variable tuvo un comportamiento creciente y sostenido. El efecto se puede explicar como una respuesta al incremento de la confianza que estos acuerdos suelen generar en el inversionista extranjero; el rango del impacto se encuentra entre un incremento del 3.1% al 3.7 % del PIB.

En lo que se refiere a inflación, los resultados permiten observar dos tendencias generalizadas: primero, que los países reportaban altas tasas de inflación anual inmediatamente antes de la consecución del acuerdo o durante el año del mismo; y luego, firmado el acuerdo se registró una significativa reducción del nivel de precios, particularmente durante los tres primeros años. Esto, por la inestabilidad de las economías por el conflicto, y terminado este, las tasas disminuyeron. En promedio, los cálculos muestran que los años posteriores al acuerdo, los países registraron una reducción acelerada en la tasa de inflación. En general, esta reducción fue del orden del 80% luego de 10 años de terminación del conflicto. El efecto de los acuerdos de paz sobre el mercado laboral es el de una disminución leve pero sostenida del desempleo. El comportamiento de esta variable es consistente con la mejora de los demás fundamentales macroeconómicos descritos anteriormente. El efecto corriente de una reducción en la tasa de desempleo está entre 0.3% al 1.3% anual.

8.1. Proyección Usando Panel de Datos

A continuación, se presenta un análisis con estimación de datos panel, con el fin de establecer la relación del PIB con la variable dummy del Proceso de Paz; se expone un panel con información

de los 18 países escogidos por haber tenido procesos de paz similares a los de Colombia en el periodo 1985-2014. A continuación, los resultados (Tabla 1).

$\Delta\%y_{it}$: Crecimiento porcentual del PIB anual

x_{1it} : Gasto del público general (% del PIB)

x_{2it} : Año con acuerdo de paz (dummy, 1: Con Acuerdo, 0: Sin Acuerdo)

$$\Delta\%y_{it} = \beta_0 + \beta_1 x_{1it} + \beta_2 x_{2it} + \varepsilon_t$$

Tabla 1. Estimación lineal de datos panel para el PIB

VARIABLES	PIB
Gasto	-0.164*** (0.0391)
Paz	1.808*** (0.467)
Constante	5.248*** (0.666)
Observaciones	487
Número de años	30

*** p<0.01, ** p<0.05, * p<0.1

Se puede constatar que el panel está fuertemente balanceado, no hay heteroscedasticidad ni auto correlación de los residuales. Por otro lado todos los coeficiente represores (incluyendo el intercepto) implican variables significativas, lo cual permite concluir que La *dummy* “Paz”, se correlaciona positivamente con el PIB, es decir que tiene un comportamiento pro cíclico en donde una mejoría de la paz, se traduce en una aumento del PIB y con él todo lo que esto incluye, aumento en el consumo, el ahorro y la inversión del país, mejorando la tasa de inflación, y bajo un comportamiento normal dictaminado por la teoría económica dicho crecimiento debería traer tasas de interés bajas y una disminución de la tasa de desempleo.

Ahora bien, el proceso de paz impacta en todos los escalones sociales, mientras que el gasto público es priorizado y su efecto multiplicador en la economía es menor. Por su parte, la relación negativa del gasto público es con el crecimiento porcentual del PIB –no con el valor del PIB en niveles como tal–; esto puede intuirse, como resultado de la ineficiencia en la administración de recursos, o incluso corrupción, dentro de estas naciones: así, incrementar el presupuesto para gasto injustificadamente después del acuerdo no impacta proporcionalmente a la productividad.

9. PROYECCIÓN DE POSIBLES EFECTOS ECONÓMICOS

En este aparte se hará una exposición del acuerdo se paz y de las proyecciones que se han hecho respecto a la mejoría en los indicadores macroeconómicos con base en experiencias de países similares. Estrategias del Acuerdo Colombiano. En los aspectos macroeconómicos, basado en experiencias de otros países, el acuerdo colombiano destaca cuatro impactos:

- a) La aceleración del crecimiento económico.
- b) Un sistema financiero más incluyente.
- c) Menos víctimas de la violencia asociada al conflicto.
- d) Mejor calidad de vida para todos y mejor distribución de la propiedad de la tierra.

Solo en lo relacionado con un mayor crecimiento, se evidenció que el Producto Interno Bruto (PIB) se duplicaría cada 8.5 años sin conflicto y no cada 18,5 años, como ha ocurrido en Colombia. En 2015, cuando el PIB llegó a 3.1%, la cifra hubiese sido 6.2%, lo que pondría al país como uno de los líderes en la región. El estudio 'Costos Económicos y Sociales del Conflicto en Colombia' de la Universidad de los Andes (2014) citada por el periódico El Heraldó:

El país ha perdido en los últimos años 4,4% de su PIB. “Dado que la tasa de crecimiento anual de Colombia entre 2000 y 2009 ha estado alrededor de 3,8 %, el conflicto armado le ha costado a Colombia más de 100 % de su tasa de crecimiento anual promedio en este período”, precisa el estudio. Es decir que si se estima el PIB promedio (3.8%) más el crecimiento perdido, se calcula que la economía podría llegar a crecer 8.2% si se logra el fin del conflicto integral. El Gobierno también tiene un optimismo en materia de crecimiento económico, el país podría crecer 1.5% adicional en un escenario de paz...Alrededor de \$22 billones son destinados al año para la defensa y la policía nacional (Periódico El Heraldó, 2016).

Para la Asociación Hotelera y Turística de Colombia, ese impacto podría llevar a que el turismo pase de crecer entre 10% y 12% al año a 20% anualmente, debido al incremento de visitantes turísticos al país.

9.1. Inversiones en el Campo

Si el campo logra ser recuperado y aprovechado de manera productiva luego del pos acuerdo, es decir que el proyecto de desminado humanitario llegue a término de manera satisfactoria y entonces muchas de las tierras aptas para el cultivo puedan ser usadas, dicha nueva producción

acarrearía mejoras de hasta u 3% del PIB bajo una mirada conservadora, pero existen otros teóricos más optimistas que fijan las tasas entre el 8% y el 10% dicho (Periódico El Heraldó, 2016).

La reforma agraria incluye cuatros fundamentos principales. El primero busca mejorar el acceso a la tierra y y proveer los instrumentos para fertilizar el suelo, para lo cual se afirmó crear un fondo para la tierra. Seguidamente es la creación de programas con enfoque territorial que posibiliten el crecimiento regional buscando trabajar de manera mancomunada con la comunidad. Después esta reducir la pobreza y desigualdad en el campo impulsando la economía campesina. Y finalmente garantizar el autoabastecimiento y la seguridad alimentaria y nutricional.

El nivel de inversión y su evidente efecto multiplicador en toda la economía serán la variable en la que el país más sentirá el efecto tras la firma de un acuerdo de paz, ya que su monto repuntaría en unos 38.8 billones de pesos (5.5 puntos del producto interno bruto) en un término de 10 años, mientras los recursos de capital proveniente del exterior harían un aporte de 3.3 puntos del PIB en este lapso de tiempo (23.2 billones de pesos adicionales). Uno de los impulsos que se han visto en los países con conflictos parecidos al colombiano, a los tres años de firmados los acuerdos de paz, es un fuerte repunte en los indicadores de consumo de los hogares, al igual que en el desempeño de la industria y del sector agrícola.

9.2. Agricultura e Inversión Extranjera

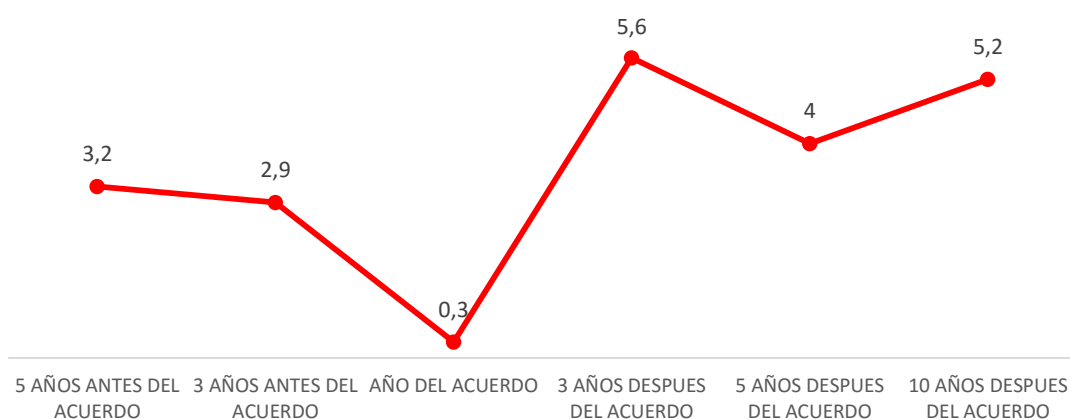
La agricultura, por su parte, aumentó su crecimiento en estos países un 1.4 por ciento y al cierre del tercer año del acuerdo registró niveles del 7.9 por ciento, frente a una variación negativa del 0.9 por ciento al momento de la firma de los acuerdos. Es decir, que en el caso colombiano los gastos derivados de esta situación subirían en 2.1 puntos del PIB (14.8 billones de pesos aproximadamente). Entre tanto, se calcula que en este mismo período del año los ingresos para el Gobierno tendrían un incremento en un menor porcentaje (de 1,4 puntos del PIB), equivalente a unos 9,8 billones de pesos actualmente, esto es, a un nivel del 11 por ciento durante una década.

Además, en los primeros años posteriores al acuerdo sería la confianza y se vería reflejada en un aumento de la tasa de inversión y del consumo en los hogares. Esto permitiría que Colombia alcance una tasa de inversión cercana al 35% de la producción en el largo plazo. En segundo lugar, habría más inversión extranjera y aumento en las exportaciones. De esta forma, el dividendo de la paz se encontraría entre 1.1 y 1.9 puntos porcentuales.

Se espera que, de materializarse el acuerdo, se registre un incremento de la apertura y se dinamicen las exportaciones con una mayor oferta de bienes y servicios para el comercio internacional. En este frente, el dividendo de la paz está estimado en 6.4 puntos adicionales del PIB de exportaciones, lo que le permitiría a Colombia alcanzar los 65.000 millones de dólares anuales de manera sostenida en los próximos años. La cifra sería superior en 111.8 por ciento al nivel registrado al término de octubre (30'678 millones de dólares).

9.3. Producto Interno Bruto

Figura 4. Evolución de la tasa de crecimiento PIB para la muestra de países seleccionada



Fuente: elaboración propia, datos (Banco Mundial, 2016)

Se evidencia que el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) del país después de los acuerdos de paz tendría hasta un 5,6% anual, y que los resultados en producción serán positivos; sin embargo, se debe tener en cuenta que esta estimación puede ser un poco optimista dado que en este momento el crecimiento potencial se encuentra en un 4%. La siguiente tabla presenta los resultados de otras estimaciones de crecimiento, según entidades como *Bank of América* y *Anif*, las cuales pronostican cifras más moderadas para la situación del país (Revista Semana, 2016).

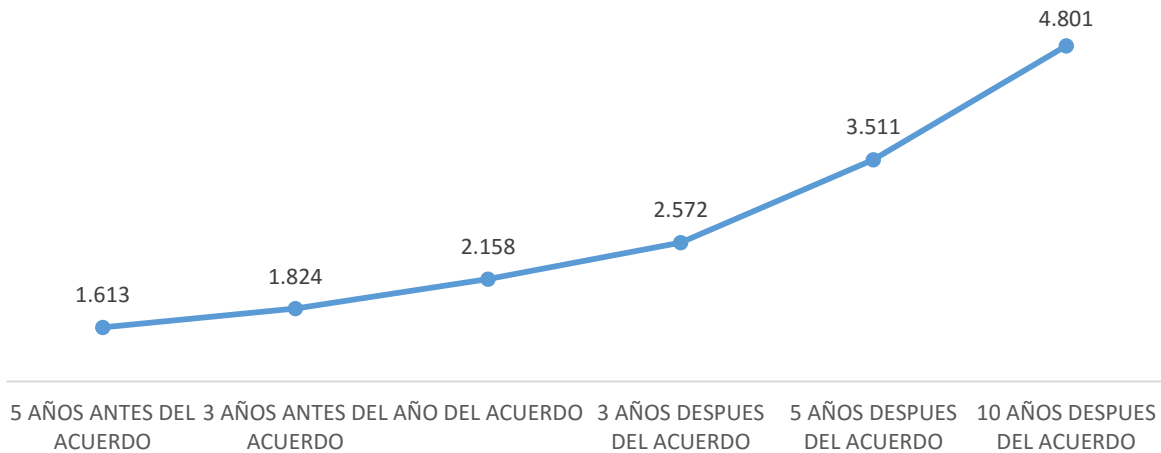
Tabla 2. Cifras pronosticadas para Colombia después del acuerdo de paz

Entidad	Efecto sobre el PIB
Bank of América (2014)	0.28%-0.33%
Deutsche Bank (2016)	0.5%-1%
Anif (2015)	0.5%-1%
DNP (2015)	1.1%-1.9%
PND-CERAC (2014)	4-8PP

Fuente: (Revista Semana, 2016)

9.4. PIB Per Cápita

Figura 5. Evolución del PIB per-cápita, en USD, para la muestra de países seleccionada



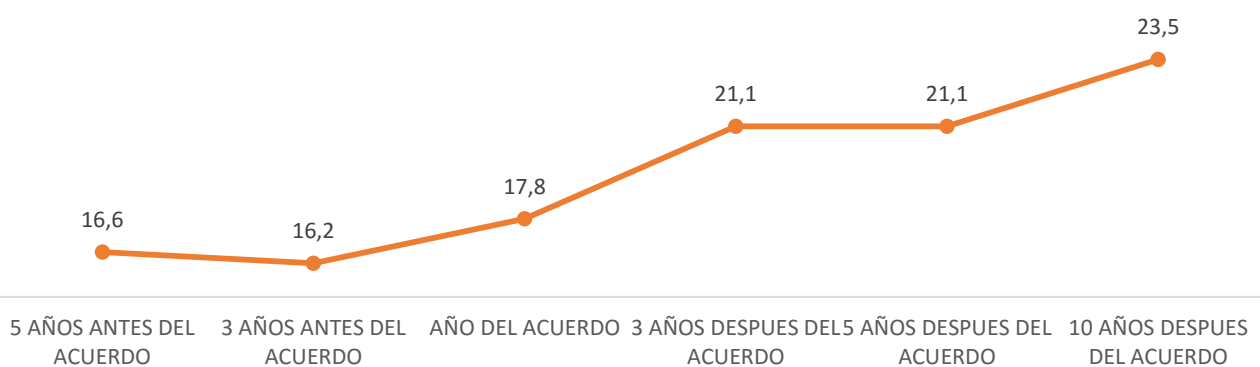
Fuente: elaboración propia, datos (Banco Mundial, 2016)

Es notable que al igual que en el PIB agregado, la firma de la paz tiene efectos positivos en el PIB por habitante, a pesar de que este siempre ha tenido una tendencia positiva, después de la firma de la paz, esta se acelera de modo que cada persona, gana más y por ende consume más, lo cual resulta bastante conveniente para el crecimiento de la economía.

9.5. Tasa de Inversión

Probablemente, el cierre del conflicto generaría mayor seguridad en el país, lo cual aumentará la inversión interna y externa, tal y como vemos en él. Se espera dicho comportamiento dado que los países estudiados recibieron dividendos con tasas mayores al 28%.

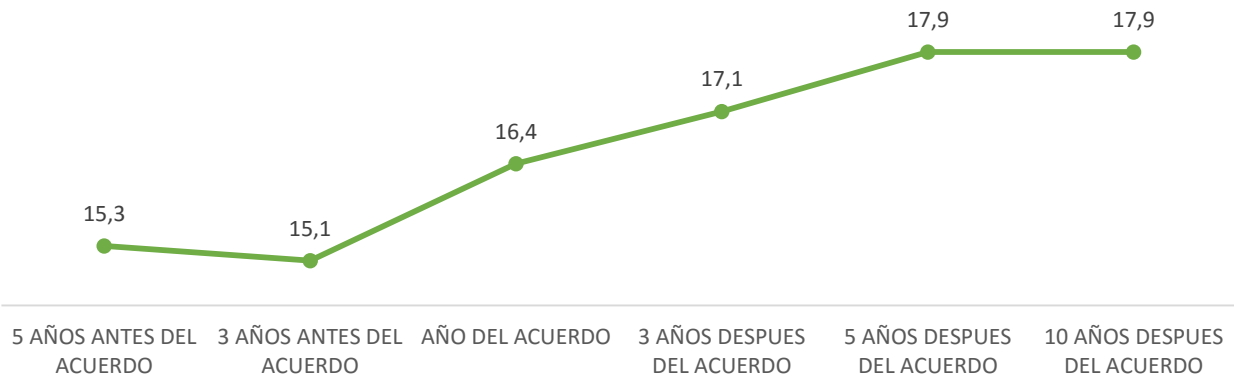
Figura 6. Evolución de la inversión como porcentaje del PIB, para la muestra de países seleccionada



Fuente: elaboración propia, datos (Banco Mundial, 2016)

9.6. Tasa de Ahorro

Figura 7. Evolución de la tasa de ahorro, para la muestra de países seleccionada



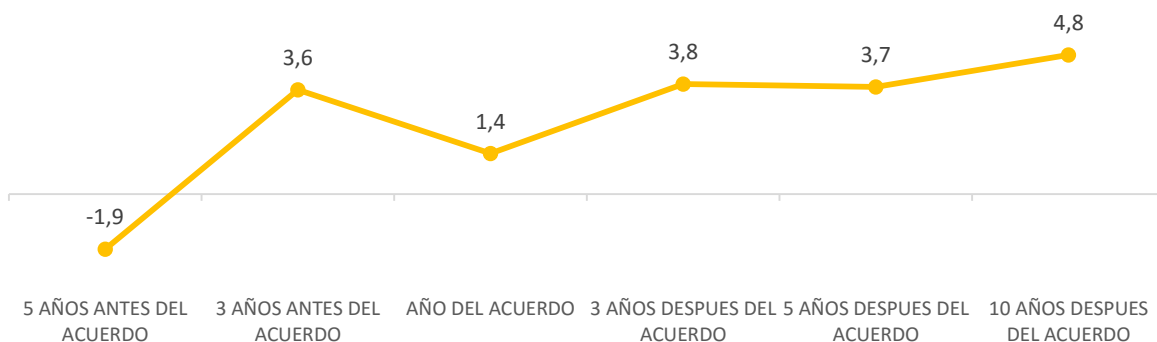
Fuente: elaboración propia, datos (Banco Mundial, 2016)

Tal como se dijo anteriormente, un aumento de la producción genera un aumento en la demanda agregada, y por ende un aumento en el consumo. El consumo disponible está compuesto por el consumo presente más el ahorro, que es la proyección a consumir. $Cd = (C - S)$. La disposición a consumir en el futuro depende de la confianza que las personas tengan en la economía lo cual es un indicador que las cosas marchan bien, como se evidencia ver en la ilustración 7 la paz genera un aumento en el ahorro tanto público como privado.

9.7. Inversión Extranjera Directa

Uno de los mayores objetivos a alcanzar con los procesos de paz es el aumento de la inversión extranjera directa, no es de extrañar que este efecto sea positivo dado que una vez terminado el conflicto invertir en el país es mucho más seguro.

Figura 8. Evolución de la tasa de ahorro, para la muestra de países seleccionada

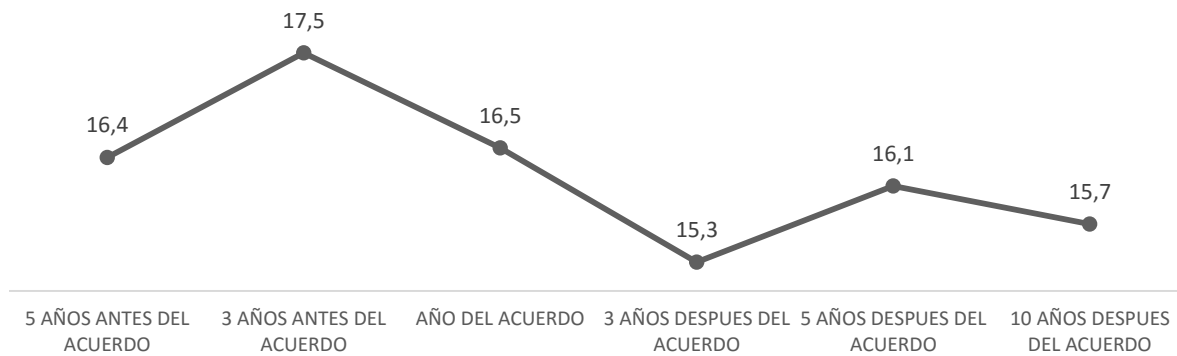


Fuente: elaboración propia, datos (Banco Mundial, 2016)

9.8. Desempleo

Gracias a la mejora en otras variables macroeconómicas generadas por el cese del conflicto tales como el aumento del PIB la disminución de la inflación y el aumento de la inversión extranjera directa se generaron impactos positivos en el mercado laboral aumentando en promedio dos puntos porcentuales después del acuerdo de paz.

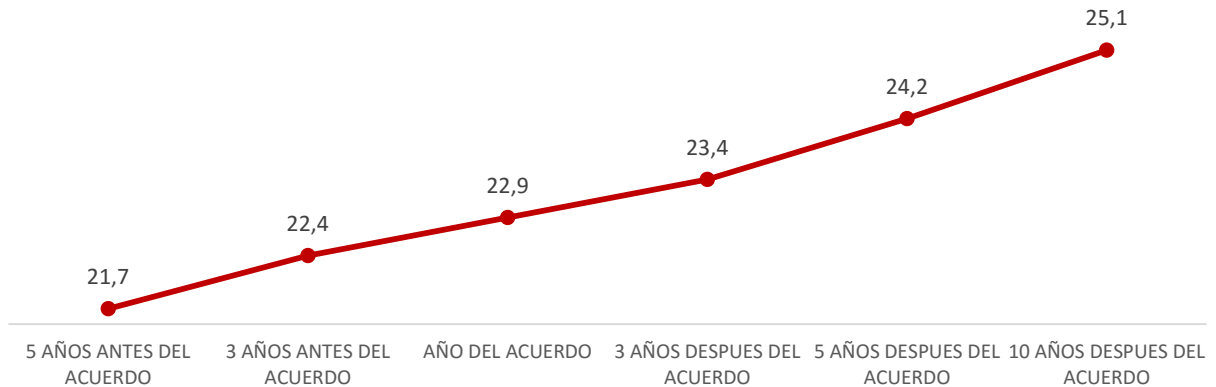
Figura 9. Evolución de la tasa de desempleo, para la muestra de países seleccionada



Fuente: elaboración propia, datos (Banco Mundial, 2016)

9.9. Gastos del Gobierno

Figura 10. Evolución de los gastos de gobierno, para la muestra de países seleccionada



Fuente: elaboración propia, datos (Banco Mundial, 2016)

Es de anotar en este punto que dado los gastos que acarrea el post conflicto el gasto del gobierno disminuirá en los primeros 3 años como una política de austeridad, en una política de reordenamiento del gasto en aras de financiar el proceso, no obstante, se espera que para el final de ese tercer año las condiciones mejores en razón de ese 23,4 % y de ahí siga su ruta de ascenso hasta los 10 años.

10. CONCLUSIONES

- El consenso general es que una vez firmado el acuerdo de paz, el PIB en Colombia crecería para siempre; pero en este estudio se infiere que no. Para concluir esto se cuantifica la baja persistencia de las tasas de crecimiento en el largo plazo: la productividad a largo plazo no puede ser estimada por sucesos perpetuos como podría ser la paz. Así, para todos los indicadores los efectos económicos tendrán rendimientos marginales decrecientes.
- Se realizó la medición del estado actual de la economía colombiana donde se pudo evidenciar que la baja en el precio del petróleo y el mejoramiento de la economía estadounidense dejó secuelas importantes en el 2015, con la devaluación del peso lo cual ocasionó el aumento de la deuda externa agrandando el hueco fiscal ya existente en las finanzas públicas. El panorama en el que vive actualmente Colombia lo invita a desarrollar acciones de gasto austeras y a re-direccionar el mismo, más *ad portas* de un acuerdo de paz que también acarreará gastos.
- Respecto al análisis de países similares, en cuanto a la forma negociada que se dio el acuerdo con los grupos beligerantes de sus países, puede destacarse que en materia económica todos ellos mostraron mejoría después de la firma al menos en los primeros tres años, no obstante, en países donde no hubo un seguimiento a los mismos que garantizara el cumplimiento de lo pactado, se desencadenaron actos de violencia y la situación social empeoró. En esta medida las mejores en materia económica representan un aliciente para Colombia y su proceso de paz, y las lecciones aprendidas son un recordatorio de importante que resulta el cumplir en materia social con lo acordado para que el país no se vuelva una bomba de tiempo.
- Con el análisis de datos de panel se pudo evidenciar que existe una correlación positiva entre el PIB y la variable *dummy* de la Paz estableciendo que una mejoría en la paz se traduce en un aumento del PIB.
- En la identificación de comportamientos similares a los de Colombia, se pudo encontrar como en países como Guatemala también ganó el NO en el plebiscito y que la razón fue muy parecida a las de Colombia, la desinformación de alguna manera imposibilita el desarrollo de los procesos, en esta medida al no tener certeza de lo que se iba a votar las personas optaron simplemente por decir que no. No obstante, en el caso de Guatemala los acuerdos posteriores en nada beneficiaron a la población indígena lo cual se espera que no pase en el caso

colombiano. Por otro lado, un caso totalmente contrario presenta Irlanda, país que se caracterizó porque después del acuerdo los desmovilizados se integraron de manera adecuada tanto a la vida civil como a la política, demostrando así que eran capaces de tolerarse en armonía, además se incluyeron reformas estructurales que beneficiaron aspectos educativos y sociales lo cual aportó al crecimiento unido de una institucionalidad responsable.

- En cuanto a la proyección económica de Colombia, es importante enmarcar que dichos cálculos se realizaron bajo el supuesto que se tendría austeridad en el gasto y que la económica mundial no iba a tener cambios que generaran traumatismo, sino que favorecerían al país, aportando así al mejoramiento de los indicadores económicos. Se encontró entonces que haciendo una proyección, se espera una mejoría generalizada de los indicadores, no obstante en el caso particular del gasto en los primeros 3 años se tendrán una austeridad, es decir que para financiar el gasto del acuerdo, dadas las condiciones actuales es necesario ahorrar en algunos ítems lo cual impulsara una reorganización del gasto y de los impuestos. En este punto será crucial la reforma tributaria como salida del hueco económico que puede dejar la implementación de los acuerdos.
- Se necesitan entonces, conocer a fondo el costo del pos-acuerdo porque en 2016 sigue siendo una incertidumbre, lo cual permitirá hacer proyecciones más asertivas respecto al impacto del mismo en las finanzas públicas y con ello decidir las estrategias que pueden ser las más adecuadas para mitigar el impacto del mismo en las finanzas y en la situación socioeconómica de los colombianos. Se necesita estar parado entonces en la realidad de la economía colombiana y desde allí basar la propuesta porque en la actualidad en materia económica esta se encuentra desfasada y puede tener repercusiones más adelante en el plano social. Si bien, la mayoría de colombianos tienen una mala cultura de pago de impuestos, basada en la pérdida de gobernanza del país por los distintos escándalos en materia de robos al erario público, será crucial que en ambas partes se realicen los cambios, de parte del gobierno con una estructura institucional firme y que aporte al proceso y por parte de la sociedad a través del pago de sus impuestos.
- Las principales recomendaciones entonces van en dos vías, ser muy rigurosos en el seguimiento y cumplir con lo pactado para evitar problemas sociales posteriores. La rigurosidad en el seguimiento se trata de estar atentos a que los dineros y los programas que se

han estipulado para esta etapa realmente lleguen a las personas que los necesitan apoyando así este nuevo comienzo para los desmovilizados y para los campesinos. En cuanto a cumplir lo pactado hace referencia a no dejar abandonados los procesos sociales que buscan la reincorporación y la no repetición a mitad de camino, para evitar problemas de seguridad posteriores derivados de la inequidad social.

- El análisis econométrico realizado en este estudio usa la teoría básica de datos panel. Sin embargo, se recomienda técnicas econométricas más avanzadas como los modelos dinámicos, en los cuales el PIB rezagado actúa como regresor; así, se podría lograrse una estimación más ajustada y con mayor poder explicativo.
- Para empezar, los procesos de paz generaron en todos los países analizados un aumento del PIB, crecimiento general de la economía, disminución de las tasas de inflación, así como la tasa desempleo en términos porcentuales, para los primeros tres años después del acuerdo. De igual forma se presentaron mejorías en la inversión extranjera y la inversión extranjera directa producto de una mayor confianza de los inversionistas, lo cual para países como Colombia resulta un aspecto importante.
- Por el lado del impacto social, también se pudo identificar que en países donde los acuerdos no tuvieron continuidad o seguimiento tales como Guatemala o Salvador los efectos del postconflicto fueron nefastos, dado que el incumplimiento de los acuerdos en materia social y la falta de oportunidades para estos nuevos pobladores del territorio, desencadenó violencia y pobreza. Es esta medida vale la pena para el acuerdo colombiano, que la comisión de vigilancia que se ha estructurado, realmente haga su tarea de verificación y garanticen los derechos en aras de evitar problemas sociales posteriores derivados de la precarización de las condiciones de vida de los desmovilizados.

11. REFERENCIAS

- Arias, M., Camacho, A., Mejía, D., & Rodríguez, C. (2014). *Costos económicos y sociales del conflicto en Colombia: ¿cómo construir un postconflicto sostenible?* Bogotá: Universidad de los Andes.
- Banco Mundial. (2016). *World DataBank*. Obtenido de <http://databank.worldbank.org/data/home.aspx>
- Becker, G. S. (1983). *El capital humano/ The Human Capital: Un Analisis Teorico Y Empirico Referido Fundamentalmente a La Educacion*. Alianza .
- Boisier, S. (2001). Desarrollo local: ¿de qué estamos hablando? *Flacso Andes*, 2-4. Obtenido de http://www.flacsoandes.edu.ec/web/imagesFTP/1245948918.Desarrollo_Local_De_que_estamos_hablando__2_.pdf
- Bowles, S., & Gintis, H. (2014). El problema de la teoría de Capital Humano . *Revista de economía crítica*, 222-228.
- Centro de Estudios de Opinión. (2013). *El diseño cuantitativo*. Bogoá, D.C.
- Collier, P. (2008). *El club de la miseria*. Turner.
- Cooper, A. C., Gimeno, J., & Woo, C. Y. (1994). Initial human and financial capital as predictors of new venture performance. *Journal of Business Venturing*, 371-396.
- Davidsson, P., & Honig, B. (2003). The role of social and human capital among nascent entrepreneurs. *Journal of Business Venturing*, 301-331.
- Griffin, K. (2001). Desarrollo humano: origen, evolución e impacto. *Ensayos sobre el desarrollo humano*, 25-40.
- Hofstetter, M. (2016). Paz y PIB. *Documentos CEDE, Universidad de Los Andes*, 1-34.
- Lecturas de Economía. (1997). Inseguridad, violencia y actividad económica. *Lecturas de Economía*, 9-24.
- Mincer, J. (1995). Schooling, Experience, and Earnings. *Human Behavior & Social Institutions*.
- Nehru, V., Swanson, E., & Dubey, A. (1995). A new database on human capital stock in developing and industrial countries: Sources, methodology, and results. *Journal of Development Economics*, 309-407.
- Ortiz, M. I. (10 de octubre de 2016). *Lecciones de la victoria del 'No' en el proceso de paz de Guatemala*. Obtenido de El espectador : <http://www.eltiempo.com/politica/proceso-de-paz/entrevista-a-gustavo-porras-negociador-de-paz-en-guatemala/16723707>
- Peace Accords Matrix. (14 de Septiembre de 2016). *University of Notre Dame*. Obtenido de <https://peaceaccords.nd.edu/accord/accord-firm-and-lasting-peace>
- Peace Accords Matrix, El Salvador. (14 de Septiembre de 2016). Obtenido de <https://peaceaccords.nd.edu/accord/chapultepec-peace-agreement>
- Periódico El Heraldo. (23 de junio de 2016). Los efectos económicos de apostarle a la paz. *El Heraldo*. Obtenido de <http://www.elheraldo.co/economia/los-efectos-economicos-de-apostar-le-la-paz-253860>
- Raczynski, D. (2002). *Equidad, inversión social y pobreza. innovar en como se concibe, diseñan y gestionan las políticas y los programas sociales*. MINDEPLAN-CEPAL.

- Revista Dinero . (29 de Agosto de 2016). *¿Que causo en la economica la firma de paz de 4 paises?* Obtenido de Revista Dinero : <http://www.dinero.com/internacional/articulo/que-causo-en-la-economia-la-firma-de-paz-de-4-paises/231281>
- Revista Semana. (2016). El PIB en el post-conflicto. *Revista Semana*, 62-63.
- Salgar, D. (8 de Junio de 2016). *Los errores de El Salvador en sus acuerdos de paz*. Obtenido de El Espectador: <http://colombia2020.elespectador.com/politica/los-errores-de-el-salvador-en-sus-acuerdos-de-paz>
- Salinas, P. J. (2012). *Metodologia de la Investigacion Cientifica*. Mèrida, Venezuela: Universidad De los Andes.
- Salinas, P. J. (Abril de 2013). *Metodología de la investigación*. Obtenido de <http://es.slideshare.net/jenifermora28/metodologia-de-investigacin-cientifica-pedro-jose-salinas-uandes>
- Sampieri, R., Fenández-Collado, C., & Baptista, P. (2006). *Metodología de la Investigación*. Iztapalapa, México: Mc Graw Hill.
- Torres, F. S., & Escobar, A. D. (2005). Los efectos del conflicto armado en el desarrollo social colombiano. *Ecopapers*.
- Uppsala Universitet. (14 de Septiembre de 2016). *Uppsala Universitet of Sweden*. Obtenido de <http://www.uu.se/en/>
- Vargas, J. F. (2003). *El conflicto interno y el crecimiento economico en Colombia*. Bogotá D.C.: Universidad de loa Andes.
- Willis, R. (1996). Chapter 10 Wage determinants: A survey and reinterpretation of human capital earnings functions. *Handbook of Labor Economics*, 525-602.