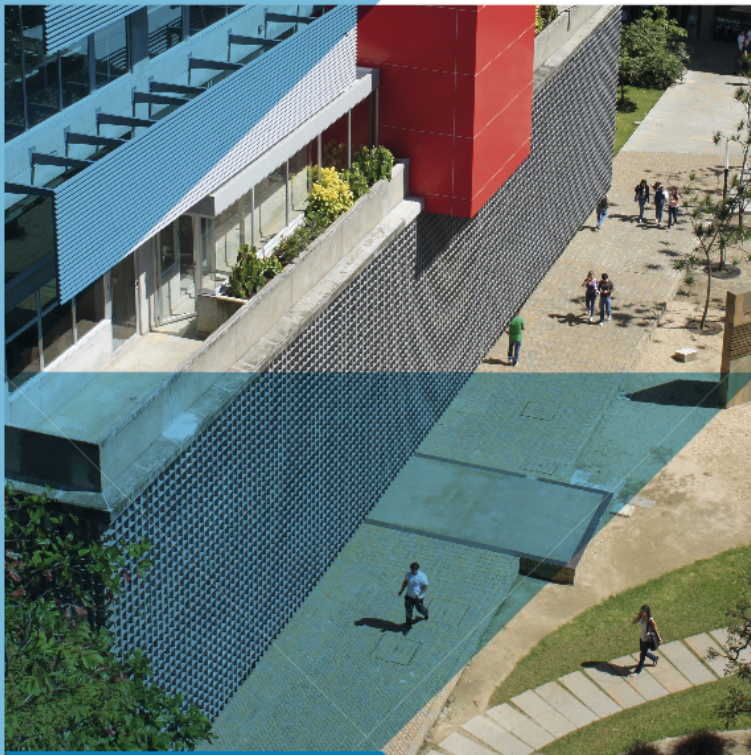




Escuela de Economía y Finanzas

Documentos de trabajo

Economía y Finanzas

Centro de Investigación
Económicas y Financieras

No. 06-09
2006

Uso del indicador del retorno total del negocio como alternativa para optimizar la inversión en unidades de negocio en condiciones de incertidumbre

Herrera, Hernán

Uso del indicador del retorno total del negocio como alternativa para optimizar la inversión en unidades de negocio en condiciones de incertidumbre

Using the indicator of total business return as an alternative to optimize investment on business units under uncertainty

Hernán Herrera Echeverry[†]

Septiembre, 2006

Abstract

In this article we analyze the significance of the TBR (Total Business return) as a measure of corporate strategy business units rate return. We mention the weakness of the TBR and the cases when is possible accept TBR as a value creating measure. We explain the equivalence between TBR and WACC (weight average capital cost) when is calculating trough discounting forecast cash flows and the equivalence between the CAV (additional creation value) and the subtraction between the real economic income less expected economic income. Also, we show the equality between the CAV and the variation of operations value (real operations value less expected operation value) plus the variation of current cash flow (real current cash flow less expected current cash flow). Later, we do an application to show the use of TBR and the modern portfolio theory for return-risk relation control when the CEO must manage many strategy business units in a corporation.

Resumen

En este artículo se hace un análisis sobre la validez de la TBR (Total Bussines return) como medida de rentabilidad de unidades de negocio que pertenecen a

[†] Profesor, Departamento de Finanzas, Escuela de Economía Y Finanzas, Centro de Investigaciones Económicas y Financieras (CIEF), Universidad EAFIT, Carrera 49 Número 7 Sur 50, Medellín, Colombia, e-mail: hherrer2@eafit.edu.co

un portafolio corporativo. Se establecen cuales son sus debilidades y en que casos es posible aceptarla como medida de rentabilidad asociada con la creación de valor. Se expone, la coincidencia matemática entre la TBR y el WACC (costo promedio ponderado de capital) a partir del descuento de flujos de caja proyectados y entre el CAV (creación adicional de valor) y la diferencia entre el ingreso económico obtenido y el ingreso económico esperado en un periodo determinado. También se evidencia la equivalencia entre el CAV y la variación del valor de las operaciones más la variación del flujo de caja del periodo. Posteriormente se realiza una aplicación para mostrar como puede utilizar la TBR y la teoría moderna de portafolio para que un gerente corporativo pueda controlar la relación rendimiento-riesgo existente entre las distintas unidades de negocio a cargo de su corporación.

Palabras clave/ Keywords

TBR (Total Bussines return), Riesgo, Rendimiento, Media-varianza, valor presente neto, MVA(market value added), Creación de valor, Unidades estratégicas de negocio, frontera de eficiencia/ return, NPV (net present value), MVA(market value added), Value creation, Strategic Business units, efficient frontier, Risk and diversification

Clasificación JEL

G17, G31, G32

Introducción

En la era de la diversificación, las empresas han optado por construir conglomerados que administran desde una perspectiva corporativa varias unidades de negocio. Esto ha hecho que los gerentes de dichas Holdings se vean en la necesidad de administrar unidades estratégicas que operan en

distintos mercados, con dinámicas diferentes y que representan variados niveles de riesgo.

Se puede realizar una analogía, suponiendo a estos gerentes corporativos como administradores de portafolios de inversión que deben maximizar la relación rendimiento-riesgo, buscando ubicarse sobre una frontera de eficiencia en la que intercambian de una manera razonable rendimiento por riesgo, para sus inversionistas. La teoría moderna de la inversión, originalmente desarrollada por el ganador del premio Nobel de economía Harry Markowitz, es una herramienta útil para la toma de decisiones en este sentido. Esta teoría fue desarrollada para ayudar a los inversionistas a formar carteras de inversión que logren la rentabilidad más alta posible para un nivel de riesgo dado.

La teoría moderna de portafolios ha sido aplicada ampliamente por los administradores de carteras para tomar decisiones de asignación de fondos en diferentes clases de inversiones (acciones, bonos, bienes raíces, etc.). En este artículo se plantea una aplicación de dicha teoría, para la administración de la relación rendimiento-riesgo en empresas que poseen varias unidades estratégicas de negocio o para inversionistas en patrimonio (equity) de empresas que no cotizan en la bolsa del mercado de valores, utilizando para ello la volatilidad que presenta un indicador denominado “retorno total del negocio”(TBR, por su denominación en ingles, Total Business Return). Este indicador busca establecer la rentabilidad total del inversionista de dichas empresas o sus unidades estratégicas de negocio, basándose en la misma relación que plantea el retorno total del accionista (TSR, por su denominación en ingles, Total Shareholder Return).

La tasa de retorno total del negocio

La TSR corresponde con la rentabilidad obtenida por un accionista, la cual se compone de los dividendos del periodo más la apreciación del valor de las acciones, es decir, el valor ganado por el precio de la acción en el mismo periodo de tiempo del dividendo. La TSR se calcula de la siguiente manera:

$$TSR = \frac{P_{x+1} - P_x + Div_x}{P_x}, \text{ donde } P_x \text{ es el precio de la acción en el periodo inicial,}$$

P_{x+1} es el precio de la acción el periodo siguiente y Div_x es el valor del dividendo pagado por concepto del periodo considerado. Este indicador ha demostrado ser mucho mas preciso que la ROE para establecer el retorno real del accionista y se debe comparar con el Ke costo de los recursos propios. Una inversión creará valor cuando el TSR es mayor que el Ke . Desde esta perspectiva el parámetro que mide el valor creado corresponde con:

$CV = P_{x+1} - P_x + Div_x - Ke * P_o$. La creación de valor (CV) corresponde con el valor adicional ganado por el accionista (apreciación del precio de la acción, determinada por $P_{x+1} - P_x$, mas el dividendo del periodo) menos el cargo por el uso del capital invertido (Producto entre costo de los recursos propios y la inversión determinada por el precio de la acción al inicio). Se puede interpretar como el ingreso residual del accionista después de restar el costo por los recursos invertidos. Una forma equivalente de calcular la CV es: $CV = (TSR - Ke) * P_x$, en este caso CV es el resultado de la multiplicación de la inversión inicial (precio de la acción al inicio del periodo) por un spread de valor determinado como el diferencial entre la TSR y el Ke . Los resultados en ambos casos coinciden. (Fernández, 2000).

Cuando las empresas no cotizan en la bolsa del mercado de capitales o se esta analizando unidades estratégicas de negocio al interior de una organización, se

puede aplicar el mismo principio planteado por la TSR, en este caso se utiliza la TBR que se calcula de la siguiente manera:

$$TBR = \frac{V_{x+1} - V_x + FCL_x}{V_x}, \text{ donde } V_x \text{ es el valor de las operaciones}$$

unidad de negocio en el periodo inicial, V_{x+1} es valor de las operaciones en el periodo siguiente y FCL_x es el flujo de caja libre obtenido durante el periodo analizado.

El valor de las operaciones es igual al valor presente de los flujos de caja¹, si a ese valor se le resta el valor de la inversión en activos al inicio del periodo (CIO_0) obtenemos el MVA o Market Value Added, consecuentemente con lo anterior, el MVA es igual al valor de adicional que generaron los activos por su operación:

$$MVA_x = V_x - CIO_{x-1} \quad Y$$

$$MVA_{x+1} = V_{x+1} - CIO_x \text{ entonces}$$

$$\Delta MVA = MVA_{x+1} - MVA_x = V_{x+1} - CIO_x - V_x + CIO_{x-1}$$

$$CIO_x - CIO_{x-1} = IP = \text{inversion del periodo}, \text{ luego}$$

$$\Delta MVA - IP = V_{x+1} - V_x \text{ Si se reemplaza en la ecuación de la TBR}$$

$$TBR = \frac{\Delta MVA - IP + FCL_x}{V_x}$$

Se concluye que la TBR considera en su cálculo el retorno generado por la inversión en la unidad de negocio en el corto y largo plazo. En el corto plazo vinculando el FCL y la inversión del periodo. En el largo plazo a través del ΔMVA .

Como se sabe los gerentes financieros están obligados a mantener un equilibrio entre el valor creado en el largo plazo (que puede ser medido como el

¹ En este artículo los términos flujo de caja y flujo de caja libre son equivalentes

MVA proyectado) y los retornos que se le pueden ofrecer a los inversionistas en el corto plazo (que pueden ser medidos como el FCL del periodo, dado que es la base financiera adecuada para determinar el monto de dividendos a repartir). Los inversionistas desean obtener buenos dividendos en el corto plazo, pero se sabe que la creación de valor solo se logra en el largo plazo. Se requiere entonces, un indicador que permita medir la equivalencia entre las decisiones tomadas, de tal forma que se asegure un intercambio de cantidades equivalentes de creación de valor en el largo plazo por flujo de caja en el corto plazo o viceversa. Utilizando La TBR se podría comparar el incremento de valor en el largo plazo como $V_{x+1} - V_x$ (ΔV), es decir, la variación en el valor de las operaciones de la unidad de negocio. Se resta la valoración obtenida inicialmente (V_x) de la valoración calculada al final del periodo y si esta variación es positiva, se puede deducir que las decisiones tomadas implicaron un incremento del valor en el largo plazo, el caso contrario, una variación negativa, indicaría que dichas decisiones fueron en detrimento de la generación de valor en el largo plazo. Para medir el corto plazo podemos utilizar de igual forma la variación en el flujo de caja del periodo calculada como $FCL_R - FCL_P$, donde FCL_R es el valor del flujo de caja real obtenido en el periodo en estudio y FCL_P corresponde con el flujo de caja que se había proyectado obtener en el mismo periodo, de igual forma podemos decir, que si la variación es positiva, las decisiones o alternativas tomadas beneficiaron el corto plazo, en caso que la variación sea negativa, se afirma lo contrario.

El equilibrio entre la generación de valor a largo plazo y la generación de flujo de caja en el periodo se puede establecer calculando el numerador de la TBR, el cual se denomina ingreso económico (Rappaport, 1998) $V_{x+1} - V_x + FCL_R$. El

ingreso económico (IE) para un año específico es determinado por la diferencia entre los valores presentes de los flujos de caja proyectados al inicio y final del año de estudio (ΔV), más el valor real del flujo de caja generado en dicho periodo (FCL_R). Si se desea mantener el mismo nivel de ingreso económico, las decisiones que se tomen deben procurar mantener el trade off (una equivalencia o equilibrio) entre el corto plazo y largo plazo, de tal manera que si acepta una reducción en el ΔV , la misma debería compensarse con el incremento en el FCL_R , o viceversa.

En la Tabla 1 se ilustra el cálculo de la TBR. Para ello se supone una unidad de negocio que ha estimado unas ventas para el primer año de 3000 unidades y espera que la demanda en los años siguientes crezca en un 5%, 6%, 4% y 8%. El precio de salida al mercado es de \$58 la unidad, con un crecimiento del 1.9%, 1.4%, 1.5% y 1.7%. Los costos variables iniciales ascienden a \$24 por unidad y se espera que crezcan anualmente a una tasa de 4.5%, 4.0%, 3.9%, 3.0%. Los costos fijos se espera inicien en \$98.000 millones y crezcan en igual magnitud que los costos variables. La inversión inicial en activos fijos \$5.000 millones, los cuales se deben depreciar a 5 años y no se espera que tengan valor de salvamento alguno al final del horizonte de la inversión. Además no se prevén inversiones adicionales por este concepto en el lapso de análisis. La inversión inicial en capital de trabajo es de \$2.000 millones, una vez se inicie la operación y se comience a generar la cartera de clientes, la productividad del capital de trabajo² será del 1.4%, 1.7%, 2.5% y 1.3% en los años siguientes. Se ha establecido que para iniciar, la composición de la financiación será de 60% deuda y 40% de capital propio, se estima un costo de deuda del 17% EA.

² Productividad del capital de trabajo se refiere al monto de capital de trabajo que se requiere mantener invertido por peso de ventas. Se expresa en porcentaje.

	0	1	2	3	4	5
Crecimiento de unidades			5,0%	6,0%	4,0%	8,0%
Crecimiento precios			1,90%	1,40%	1,50%	1,7%
Crecimiento costos			4,50%	4,0%	3,90%	3,00%
Productividad del capital de trabajo		1,40%	1,70%	2,00%	2,5%	1,30%
Unidades		2.950	3.098	3.283	3.415	3.688
Precio		58	59	60	61	62
Ventas		171.100	183.068	196.769	207.710	228.140
Costo variable		24,0	25,1	26,1	27,1	27,9
Costo variable total		70.800	77.685	85.640	92.539	102.941
Costo fijo		98.000	102.410	106.506	110.660	113.980
Utilidad operativa		2.300	2.973	4.623	4.510	11.219
Productividad del capital de trabajo		1,40%	1,70%	2,00%	2,50%	2,60%
Capital de trabajo	2.000	2.395	3.112	3.935	5.193	5.932
Variación capital de trabajo		395	717	823	1.257	739
Impuestos		805	1.041	1.618	1.579	3.927
Utilidad operativa después de impuestos		1.495	1.933	3.005	2.932	7.292
Depreciación		1.000	1.000	1.000	1.000	1.000
Flujo de caja bruto		2.495	2.933	4.005	3.932	8.292
Variación KTNO		395	717	823	1.257	739
Efectivo generado por la operación		2.100	2.216	3.181	2.674	7.554
Variación de los Activos Fijos		350	250	1.200	300	0
Flujo de Caja libre		1.750	1.966	1.981	2.374	7.554
Flujo con recuperación de capital de trabajo	-7.000	1.750	1.966	1.981	2.374	13.485
CIO		7.000	6.745	6.712	7.735	8.293
Deuda		4.200	4.200	4.200	4.200	4.200
Capital		2.800	2.545	2.512	3.535	4.093
Participación Deuda		60,0%	62,3%	62,6%	54,3%	50,6%
Participación Capital		40,0%	37,7%	37,4%	45,7%	49,4%
Costo de la deuda		17,0%	17,0%	17,0%	17,0%	17,0%
Beta apalancada		2,2	2,3	2,3	2,0	1,9
Costo del capital propio		36,6%	37,3%	37,4%	35,0%	34,1%
Wacc		21,26%	20,97%	20,93%	21,98%	22,45%
VP(Ft)		1.443	1.625	1.639	1.946	11.013
			1.340	1.355	1.609	9.028
				1.117	1.331	7.466
					1.097	6.172
VPN=MVA	3.087					5.090
Tir	34,45%					
Valor presente FCL (V_x)		10.087	10.482	10.714	10.974	11.013
Valor de la Deuda		4.200	4.200	4.200	4.200	4.200
Valor del patrimonio		5.887	6.282	6.514	6.774	6.813
Recursos propios		2.800	2.545	2.512	3.535	4.093
MVA=Valor patrimonio – Recursos propios		3.087	3.736	4.002	3.239	2.720
MVA=Valor de las operaciones – CIO		3.087	3.736	4.002	3.239	2.720
Ingreso Económico = $V_{x+1}-V_x+FCL_p$		2.144	2.198	2.242	2.413	2.472
TBR= $(V_{x+1}-V_x+FCL_p) / V_x$		21,26%	20,97%	20,93%	21,98%	22,45%

Tabla 1- Primer cálculo de la TBR.

Para obtener el costo del capital propio se asume un beta del sector de 1.12, un rendimiento de mercado de 19% EA, una tasa libre de riesgo de 12%, un riesgo país de 3,3% y una prima por tamaño del 5.8%.

Para simplificar, la información para estimación del costo de capital propio permanecerá inmodificable durante el periodo de proyección y además se asumirá que la deuda tiene periodo de gracia de capital en dicho periodo, por lo tanto solo pagará intereses. Se espera que el flujo de caja resultante sea retirado totalmente por el nivel corporativo para financiar otras unidades de negocio. Finalmente se utiliza para los cálculos una tasa de impuestos del 35%. El VPN (MVA) obtenido en la tabla 1 se puede corroborar si se estima el MVA utilizando como base de cálculo el valor presente de los EVA's proyectados, tal como se muestra en la tabla 2.

Activo al inicio	7.000	6.745	6.712	7.735	8.293
Inversión neta del periodo	-255	-33	1.023	557	-261
Activos al final	6.745	6.712	7.735	8.293	8.032
Rentabilidad operativa del activo (roic)	21,36%	28,65%	44,76%	37,90%	87,94%
EVA= CIO*(roic-wacc)	7	518	1.600	1.231	5.431
menor Eva por perdida de activos					2.100
EVA=Uodi-wacc*cio	7	518	1.600	1.231	3.331
MVA	3.087	6	428	1.323	2.720
		353	1.094	834	2.230
			902	690	1.844
				569	1.524
					1.257

Tabla 2 Calculo del MVA por EVA

La TBR se asemeja a una tasa verdadera de rentabilidad (TVR^3), que es la tasa que se obtiene comparando la inversión inicial, con el valor que se alcanzaría si se reinvierten los retornos al costo de capital, durante un determinado periodo de tiempo.

³ TVR es también conocida como TIR modificada o TIRM (en ingles MIRR), se puede ampliar el concepto en Brigham, Eugene. Ehrhardt, Michael. Financial Management, theory and practice, Thomson, 2005

$$TVR = \left(\frac{\sum_1^n FC_t * (1 + wacc)^t}{II_o} \right)^{\left(\frac{1}{n}\right)} - 1, \text{ para nuestro caso el denominador coincide}$$

con el valor de las operaciones, obtenido después de cada periodo, más el flujo de caja del periodo ($V_{x+1} + FCL_x$) y el denominador con el valor de las operaciones al inicio del periodo, es decir V_x , el periodo sería de un año ($n=1$).

Tenemos entonces:

$$TVR = \left(\frac{\sum_1^n FC_t * (1 + wacc)^t}{II_o} \right)^{\left(\frac{1}{n}\right)} - 1 = \left(\frac{V_{x+1} + FCL_x}{V_x} \right)^{\frac{1}{n}} - 1 = TBR$$

Esta equivalencia se muestra en la tabla 3

Valor presente FCL (V_x)		10.087	10.482	10.714	10.974	11.013
$V_{x+1} + FCL_x$		12.231	12.680	12.956	13.387	13.485
$TBR = (V_{x+1} + FCL_x) / V_x - 1$		21,26%	20,97%	20,93%	21,98%	22,45%

Tabla 3 equivalencia entre TVR y TBR

En la tabla 1 y 3 se observa que la TBR coincide con el valor del wacc en cada periodo. Este resultado indica que cuando se cumplen todas las proyecciones realizadas por la gerencia, la TBR coincidirá con el wacc, esto implica una agregación de valor igual a la esperada, es decir, se garantiza el MVA y el flujo de caja presupuestado en las proyecciones realizadas, al valorar las estrategias propuestas en el plan de desarrollo de la unidad de negocio. La agregación de valor se evidencia en la generación de MVA positivo y se comprueba con la obtención de una tasa interna de retorno superior al costo de capital. El apéndice 1 muestra la derivación de la formula de la TBR para n periodos, donde resulta la coincidencia con el wacc.

La TBR del 21.26% obtenida para el primer periodo significa el cumplimiento del MVA esperado de 3.087 y una TIR igual al 34.45%, superior al wacc de todos los periodos proyectados que oscila entre el 21.26% y el 22.45%. Sin

embargo, esta situación no siempre se presenta de esta manera. En la tabla 4, se observa que la TBR continúa siendo igual al costo de capital, no obstante que las condiciones del proyecto se modifican. En este último caso, se han reducido las ventas iniciales a 2900 unidades, el crecimiento en unidades vendidas para el primer periodo se redujo de 5% a 4.8%, adicionalmente se aumento la inversión en activos en el primer periodo y se modificó el crecimiento de costos y gastos para este mismo periodo del 4.5% al 4.6%. Finalmente se incremento en un punto (del 17% al 18%) el valor costo de la deuda.

Los ajustes realizados llevan la rentabilidad de corto plazo y la generación de valor en largo plazo a la baja, el flujo de caja del primer periodo se reduce de 1750 a 535 y el MVA desciende considerablemente hasta niveles negativos de -1.138. Consecuentemente, la TIR ahora es de 17.06%, por debajo del wacc, el cual subió en el primer periodo hasta el 21.65%. No obstante lo anterior, al comparar las dos situaciones, se observa que la TBR en todos los años proyectados es superior en la tabla 4 a la calculada en la tabla 1. Si se hace un análisis tradicional de indicadores financieros, el criterio seria elegir la alternativa con la mayor TBR, pero es obvio que en este caso el criterio no funciona, por que la mayor TBR corresponde con la alternativa que destruye valor.

	0	1	2	3	4	5
Crecimiento de unidades			4,8%	6,0%	4,0%	8,0%
Crecimiento precios			1,90%	1,40%	1,50%	1,7%
Crecimiento costos			4,60%	4,0%	3,90%	3,00%
Productividad del capital de trabajo		1,40%	1,70%	2,00%	2,5%	1,30%
Unidades		2.900	3.039	3.222	3.350	3.618
Precio		58	59	60	61	62
Ventas		168.200	179.623	193.066	203.800	223.846
Costo variable		24,0	25,1	26,1	27,1	27,9
Costo variable total		69.600	76.296	84.109	90.885	101.100
Costo fijo		98.000	102.508	106.608	110.766	114.089

Utilidad operativa	600	819	2.349	2.150	8.657
Productividad del capital de trabajo	1,40%	1,70%	2,00%	2,50%	2,60%
Capital de trabajo	2.000	2.355	3.054	5.095	5.820
Variación capital de trabajo	355	699	808	1.234	725
Impuestos	210	287	822	752	3.030
Utilidad operativa después de impuestos	390	532	1.527	1.397	5.627
Depreciación	1.000	1.000	1.000	1.000	1.000
Flujo de caja bruto	1.390	1.532	2.527	2.397	6.627
Variación KTNO	355	699	808	1.234	725
Efectivo generado por la operación	1.035	833	1.719	1.164	5.902
Variación de los Activos Fijos	500	250	1.200	300	0
Flujo de Caja libre	535	583	519	864	5.902
Flujo con recuperación de activos	-7.000	535	583	864	11.722
CIO	7.000	6.855	6.804	7.811	8.345
Deuda	4.200	4.200	4.200	4.200	4.200
Capital	2.800	2.655	2.604	3.611	4.145
Participación Deuda	60,0%	61,3%	61,7%	53,8%	50,3%
Participación Capital	40,0%	38,7%	38,3%	46,2%	49,7%
Costo de la deuda	18,0%	18,0%	18,0%	18,0%	18,0%
Beta apalancada	2,2	2,3	2,3	2,0	1,9
Costo del capital propio	36,6%	37,0%	37,1%	34,8%	34,1%
Wacc	21,65%	21,49%	21,44%	22,40%	22,82%
VP(Ft)	440	480	427	705	9.544
		395	352	581	7.797
			289	478	6.421
				393	5.285
VPN=MVA	-1.138				4.345
Tir	17,06%				
Valor presente FCL (V_x)	5.862	6.595	7.429	8.503	9.544
Valor de la Deuda	4.200	4.200	4.200	4.200	4.200
Valor del patrimonio	1.662	2.395	3.229	4.303	5.344
Recursos propios	2.800	2.655	2.604	3.611	4.145
MVA=Valor patrimonio – Recursos propios	-1.138	-259	626	692	1.199
MVA=Valor de las operaciones – CIO	-1.138	-259	626	692	1.199
Ingreso Económico = $V_{x+1}-V_x+FCL_x$	1.269	1.417	1.593	1.905	2.178
TBR= $(V_{x+1}-V_x+FCL_x)/V_x$	21,65%	21,49%	21,44%	22,40%	22,82%
Eva					
Activo al inicio	7.000	6.855	6.804	7.811	8.345
Inversión neta del periodo	-145	-51	1.008	534	-275
Activos al final	6.855	6.804	7.811	8.345	8.070
Rentabilidad operativa del activo (roic)	5,6%	7,8%	22,4%	17,9%	67,4%
EVA= CIO*(roic-wacc)	-1.125	-941	68	-353	3.723
menor Eva por perdida de activos					2.250
EVA=Uodi-wacc*cio	-1.125	-941	68	-353	1.473
MVA	-1.138	-925	-775	56	-288
		-637	46	-237	980
			38	-195	807
				-161	664
					546

Tabla 4- segundo cálculo de la TBR

En el último caso la TBR continua siendo igual al wacc, como el wacc se incremento por un mayor costo de la deuda, entonces la TBR aumenta de igual forma. Se concluye que no puede utilizarse la TBR para la comparación de alternativas de inversión, ni como una tasa de rentabilidad aislada. El uso de la TBR esta ligado a la revisión del MVA que se proyectó obtener, en el último caso un TBR igual al wacc asegura un MVA negativo de -1.138.

Se puede realizar una aplicación del concepto de CV (creación de valor), planteado para el caso accionario. Es importante aclarar previamente, que cuando se trata de la valuación de unidades de negocio, el CV corresponde con una creación adicional de valor (CAV), dado que la TBR asegura una creación base de valor representada en el MVA esperado. La creación adicional de valor utilizando la TBR seria: $CAV = (TBR - wacc) * V_0$, cuando la TBR Proyectada coincide con el wacc, entonces la creación de valor adicional al MVA (CAV), será igual a cero. Lo anterior puede verificarse mediante el uso de la ecuación alternativa para el cálculo de valor creado, utilizando los datos del caso desarrollado: $CAV = V_1 - V_0 + FC_1 - wacc * V_0$, es decir $6.595 - 5862 + 535 - 5862 * 0.2165 = 0$. Enseguida se amplia este concepto.

Tasa de retorno total del negocio y las desviaciones en el MVA presupuestado

Las organizaciones normalmente poseen sistemas de estructuración de planes estratégicos, basados en protocolos técnicos muy elaborados que han ido mejorando con los años de utilización y que son desplegados por unidad de negocio y nuevamente consolidados a nivel corporativo, sin embargo, muchas de las metodologías utilizadas en estas empresas adolecen de dos factores fundamentales para determinar la efectividad real de una estrategia. Tales

factores corresponden con la cuantificación del potencial de creación de valor de la estrategia y la medida del riesgo asociado con la misma.

La real utilidad de la TBR es que puede ser usada como medida de base para la determinación de la volatilidad del rendimiento total de una unidad de negocio. Mediante el análisis del comportamiento de la TBR histórica de una unidad de negocio, podemos establecer en un solo indicador la variación del comportamiento del flujo de caja en el corto plazo y de la generación de valor en el largo plazo. Al ser calculado mediante el descuento de flujos de caja esperados, las variaciones de la TBR muestran el grado de acierto de los administradores en sus proyecciones. Cuando las proyecciones de los flujos de caja se hacen de manera adecuada, considerando todas las variables del mercado, los riesgos asociados y la posición competitiva de la unidad de negocio, el MVA resultante corresponde con la apuesta de valor agregado que los gerentes apuntan a generar en un determinado periodo de tiempo. Esta apuesta de valor se convierte en el valor esperado de agregación de valor que los inversionistas aguardan (es decir el MVA esperado), al cumplirse esta proyección el inversionista obtendría su expectativa y en ese caso de la TBR sería igual al wacc. Una TBR superior al wacc indicaría un cumplimiento superior a la expectativa (y por ende una creación adicional de valor o CAV), por el contrario, una TBR inferior al wacc significa un cumplimiento inferior a la expectativa.

Para demostrar el anterior planteamiento se supone ahora que el proyecto va a perpetuidad y se calcula un escenario alternativo. Los primeros cuatro años se usan para el cálculo del periodo relevante y el quinto año se usa para la determinación del valor de continuidad, con un crecimiento perpetuo de 3% y la

tasa de costo promedio ponderado de capital igual a la última hallada. La tabla 5 muestra la valoración realizada utilizando los parámetros usados en la tabla 1, con los nuevos supuestos mencionados. Nuevamente se demuestra la equivalencia de la TBR con el wacc cuando las condiciones de proyección se cumplen. Para Mostrar la forma de utilizar la TBR se supone ahora que ha

	0	1	2	3	4	5
Crecimiento de unidades			5,0%	6,0%	4,0%	8,0%
Crecimiento precios			1,90%	1,40%	1,50%	1,7%
Crecimiento costos			4,50%	4,0%	3,90%	3,00%
Productividad del capital de trabajo		1,40%	1,70%	2,00%	2,5%	1,30%
Unidades		2.950	3.098	3.283	3.415	3.688
Precio		58	59	60	61	62
Ventas		171.100	183.068	196.769	207.710	228.140
Costo variable		24,0	25,1	26,1	27,1	27,9
Costo variable total		70.800	77.685	85.640	92.539	102.941
Costo fijo		98.000	102.410	106.506	110.660	113.980
Utilidad operativa		2.300	2.973	4.623	4.510	11.219
Productividad del capital de trabajo		1,40%	1,70%	2,00%	2,50%	2,60%
Capital de trabajo	2.000	2.395	3.112	3.935	5.193	5.932
Variación capital de trabajo		395	717	823	1.257	739
Impuestos		805	1.041	1.618	1.579	3.927
Utilidad operativa después de impuestos		1.495	1.933	3.005	2.932	7.292
Depreciación		1.000	1.000	1.000	1.000	1.000
Flujo de caja bruto		2.495	2.933	4.005	3.932	8.292
Variación KTNO		395	717	823	1.257	739
Efectivo generado por la operación		2.100	2.216	3.181	2.674	7.554
Variación de los Activos Fijos		350	250	1.200	300	0
Flujo de Caja	-7000	1.750	1.966	1.981	2.374	7.554
CIO		7.000	6.745	6.712	7.735	8.293
Deuda		4.200	4.200	4.200	4.200	4.200
Capital		2.800	2.545	2.512	3.535	4.093
Participación Deuda		60,0%	62,3%	62,6%	54,3%	50,6%
Participación Capital		40,0%	37,7%	37,4%	45,7%	49,4%
Costo de la deuda		17,0%	17,0%	17,0%	17,0%	17,0%
Beta apalancada		2,2	2,3	2,3	2,0	1,9
Costo del capital propio		36,6%	37,3%	37,4%	35,0%	34,1%
Wacc		21,26%	20,97%	20,93%	21,98%	22,45%
VP(Ft)		1.443	1.625	1.639	1.946	6.169
			1.340	1.355	1.609	5.057
Valor presente flujos primeros 4 años	4.998	4.310		1.117	1.331	4.182
Valor de perpetuidad con base en año 5	38.835	38.835			1.097	3.457
Valor presente valor de	17.949	21.764				2.851

perpetuidad						
Valor de las operaciones	22.946	26.074				
VPN=MVA	15.946	19.328				
TBR		21,26%				

Tabla 5- Valoración del proyecto a perpetuidad. Cumplimiento de proyecciones transcurrido el primer periodo de tiempo proyectado, y como ocurre con frecuencia, las proyecciones del primer año no se cumplieron a cabalidad, lo cual hace que convenga también ajustar los años 2, 3, 4 y 5 y además, se deba proyectar un año adicional con el propósito de realizar una nueva valoración. El porcentaje de cumplimiento de las ventas pronosticadas para el primer año estuvo por encima del 100%, lo cual hizo que se debiera realizar una inversión adicional en capacidad instalada previendo un crecimiento mayor en los años venideros. Aparte de los ajustes en la inversión en activos fijos, el equipo de planeación financiera, debió revisar sus estimaciones en materia de precios, ajustándolos de acuerdo con el comportamiento de la competencia y la entrada algunos de sustitutos que presionaron el precio a la baja. Finalmente se realizó otro ajuste a la baja en los costos y gastos, debido a una disminución de los aranceles sobre la materia prima. Se llegó al resultado que se muestra en la tabla 6.

	1 real	2	3	4	5	6
Crecimiento de unidades		4,5%	5,0%	5,5%	6,5%	7,0%
Crecimiento precios		2,00%	1,50%	1,50%	1,7%	1,6%
Crecimiento costos		4,30%	3,9%	3,70%	3,20%	3,00%
Productividad del capital de trabajo	1,40%	1,70%	2,00%	2,5%	1,30%	1,30%
Unidades	2.965	3.098	3.253	3.432	3.655	3.911
Precio	58	59	60	61	62	63
Ventas	171.970	183.303	195.355	209.191	226.576	246.315
Costo variable	24,0	25,0	26,0	27,0	27,8	28,7
Costo variable total	71.160	77.560	84.614	92.570	101.742	112.130
Costo fijo	98.000	102.214	106.200	110.130	113.654	116.364
Utilidad operativa	2.810	3.529	4.541	6.491	11.180	17.821
Productividad del capital de trabajo	1,40%	1,70%	2,00%	2,50%	2,60%	2,60%
Capital de trabajo	2.408	3.116	3.907	5.230	5.891	6.404
Variación capital de trabajo	408	709	791	1.323	661	513
Impuestos	984	1.235	1.589	2.272	3.913	6.237

Utilidad operativa después de impuestos	1.827	2.294	2.952	4.219	7.267	11.584
Depreciación	1.000	1.000	1.000	1.000	1.000	300
Flujo de caja bruto	2.827	3.294	3.952	5.219	8.267	11.884
Variación KTNO	408	709	791	1.323	661	513
Efectivo generado por la operación	2.419	2.585	3.161	3.896	7.605	11.371
Variación de los Activos Fijos	1.350	450	1.200	300	1.500	1.500
Flujo de Caja	1.069	2.135	1.961	3.596	6.105	9.871
CIO	7.000	7.758	7.916	8.907	9.530	10.691
Deuda	4.200	4.200	4.200	4.200	4.200	4.200
Capital	2.800	3.558	3.716	4.707	5.330	6.491
Participación Deuda	60,0%	54,1%	53,1%	47,2%	44,1%	39,3%
Participación Capital	40,0%	45,9%	46,9%	52,8%	55,9%	60,7%
Costo de la deuda	17,0%	17,0%	17,0%	17,0%	17,0%	17,0%
Beta apalancada	2,2	2,0	1,9	1,8	1,7	1,6
Costo del capital propio	36,6%	34,9%	34,7%	33,5%	32,9%	32,2%
Wacc	21,26%	22,00%	22,14%	22,90%	23,29%	23,90%
VP(Ft)		1.750	1.605	2.926	4.952	7.966
			1.316	2.396	4.030	6.462
Valor presente flujos primeros 4 años	7.734			1.964	3.299	5.258
Valor de perpetuidad con base en año 5	47.224				2.704	4.305
Valor presenta valor de perpetuidad	20.915					3.528
Valor de las operaciones	28.648					
VPN=MVA	21.648					

Tabla 6. Valoración del proyecto a perpetuidad con ajustes a partir del año 2

Se recalcula la TBR utilizando la valoración resultante después de los ajustes acordados y sería igual al nuevo valor de las operaciones, menos el calculado inicialmente, mas el flujo de caja real del periodo. El resultado sería:

$$TBR = \frac{28648 - 22946 + 1069}{22946} = 29.5\%$$

Se observa una TBR mayor que el costo de capital del periodo (21.26%). Este resultado indicaría un cumplimiento superior al MVA proyectado inicialmente.

Una generación adicional de MVA ocasionada por los ajustes proyectados dada la nueva situación de mercado, que corresponde con un valor adicional creado $CAV = 28648 - 22946 + 1069 - 21.26\% \times 22946 = 1894$ o de igual forma $CAV = (29.5\% - 21.26\%) \times 22946 = 1894$. El valor adicional creado (CAV), generado por el mayor TBR logrado, se puede explicar también en función de la variación

en el ingreso económico (ΔIE , es la diferencia entre el ingreso económico real IE_R , menos el ingreso económico proyectado IE_P), o estableciendo la diferencia generada en el flujo de caja (ΔFCL , es la diferencia entre el flujo de caja real FCL_R , menos el flujo de caja proyectado FCL_P) y sumándola a la diferencia que se produjo en el valor de las operaciones real y el esperado al final del periodo ($\Delta V'$, es la diferencia entre el valor real de las operaciones al final del periodo V_{x+1} , menos el valor de las operaciones que se proyectó obtener al final del periodo V'_{x+1}) tal como se hace en la tabla 7. La conclusión es que se sacrificaron 681 de flujo de caja corriente, para generar un ΔV adicional de 2.575.

Valor proyectado al final del periodo V'_{x+1}	26.074
Flujo de caja proyectado FCL_P	1.750
Valor al inicio del periodo V_x	22.946
Ingreso Económico proyectado (IE_P)	4.877
Valor obtenido al final del periodo V_{x+1}	28.648
Flujo de caja real FCL_R	1.069
Valor al inicio del periodo V_x	22.946
Ingreso Económico real (IE_R)	6.771
Diferencia a favor ($TBR > wacc$) = $CAV = \Delta IE$	1.894
Valor al final del periodo V_{x+1}	28.648
Valor proyectado al final del periodo V'_{x+1}	26.074
Mayor valor a largo plazo = $\Delta V'$	2.575
Flujo de caja real FCL_R	1.069
Flujo de caja proyectado FCL_P	1.750
Menor valor a corto plazo = ΔFCL	-681
Diferencia a favor ($TBR > wacc$) = $CAV = \Delta V' + \Delta FCL$	1.894

Tabla 7 explicación de la diferencia en el ingreso económico

La tabla anterior muestra que la CAV es igual a la diferencia entre el ingreso económico obtenido y el ingreso económico esperado, de igual forma coincide con la suma entre el $\Delta V'$ y el ΔFCL (variación del valor de las operaciones mas la variación del flujo de caja del periodo corriente). El apéndice 2 expone la demostración matemática correspondiente.

Al analizar el comportamiento del flujo de caja presupuestado inicialmente para el primer periodo y compararlo con el obtenido, se puede observar que la diferencia se explica en una mayor inversión en activos por valor de 1.013 (1000 en activos fijos y 13 en capital de trabajo), menos una mayor generación de flujo de caja debida al mayor numero de unidades vendidas por valor de 332. Se podría sustentar esta modificación indicando que se requirió ajustar la valoración realizada inicialmente, pues se prevé un mayor crecimiento en las ventas al presupuestado, por lo cual se requirió realizar la inversión antes mencionada para garantizar la capacidad instalada al nivel que permita cumplir con la nueva proyección de ventas y poder obtener ese mayor ΔV para los inversionistas.

No obstante la lógica aparente de la conclusión mencionada en el párrafo anterior, también podría pensarse en la fragilidad de la TBR ante la posibilidad de ajustar las proyecciones de manera amañada para obtener siempre un resultado igual o superior al wacc. A diferencia de una acción transada en el mercado, el V_{x+1} y el V_x , de la unidad de negocio son cifras modeladas, por lo cual pueden tener componentes subjetivos, aun si el modelo esta construido bajo parámetros de valoración generalmente aceptados, no podríamos asegurar que si la corporación oferta la unidad de negocio, va a encontrar compradores interesados en pagar el valor “modelado” para dicha unidad de negocio.

Los argumentos a favor (Garcia, 2003) indican que cuando se hace el ejercicio de valorar una unidad de negocio de manera seria y consistente, utilizando para ello la mejor estimación posible de los flujos de caja esperados e involucrando las expectativas de mercado, el valor resultante debería ser muy

similar al valor del mercado, y por consiguiente el incremento en el valor de las operaciones es una aproximación real del valor generado durante el periodo.

Otros autores (Rappaport 1982) han demostrado las ventajas de la TBR como tasa de medición de la rentabilidad, dichas ventajas radican principalmente en que la TBR es una medida que considera todos los periodos de proyección, teniendo en cuenta el valor del dinero en el tiempo, es una medida dinámica, a diferencia de muchas medidas estáticas de rentabilidad que solo consideran el periodo actual sin tener en cuenta lo que pueda acontecer en periodos futuros. También se puede decir que la TBR al ser calculada a partir de los flujos de caja, es menos vulnerable ante las arbitrariedades de la contabilidad creativa, o a los efectos de las depreciaciones o la amortización de diferidos.

El profesor Ezra Salomon analizó las divergencias entre la rentabilidad del activo, medida contable de la utilidad sobre los activos (ROI) y la TBR (Salomon, 1966) encontrando que mientras el ROI en la mayoría de las ocasiones sobreestima o subestima la rentabilidad real obtenida, la TBR es una medida consistente. Demostró que cuando la tasa de crecimiento de la inversión es idéntica al TBR, el ROI tiende a ser igual al TBR. Cuando el crecimiento de la inversión es menor que la TBR, el ROI tiende a ser más alto que la TBR y lo contrario, cuando la tasa de reinversión es superior al TBR el ROI tiende a ser mas bajo que la TBR.

Retorno total del negocio e incertidumbre

Se ha resaltado la importancia de medir adecuadamente y de una manera consistente, la rentabilidad producida por cada unidad de negocio, y se presentó a la TBR como una alternativa interesante para cumplir este cometido. Muchos gerentes corporativos elaboran planes para adelantar estrategias y

especifican lo que requieren para hacer que esas estrategias funcionen de tal forma que se incremente dicha rentabilidad, pero es evidente que no basta con medir la rentabilidad esperada de cada unidad de negocio, en un mundo cambiante, la incertidumbre asociada con las proyecciones es cada vez de una magnitud mayor, por ello es necesario medir los niveles de riesgo asociados con cada unidad de negocio y entender si existe alguna interrelación entre los comportamientos de la rentabilidad de cada una de ellas.

Basados en la TBR y haciendo una aplicación de la teoría moderna de la inversión originalmente desarrollada por el premio novel de economía Harry Markowitz (1952), se plantea a continuación una alternativa para controlar la relación rendimiento-riesgo que resulta de la operación de cada unidad de negocio. Supondremos ahora una corporación con una cartera de cinco unidades de negocio, para las cuales se ha venido calculando históricamente la TBR desde hace 6 años, se considera que dichas unidades de negocio ofrecen productos y servicios diferentes y cada una de ellas genera un flujo de caja específico para la corporación. Los resultados de obtenidos del cálculo de la TBR en los seis periodos anteriores se muestra en la tabla 8.

Concepto/AÑO	-5	-4	-3	-2	-1	0=Actual
Unidad de Negocio 1						
Valor de las operaciones al inicio del año	68.587	69.274	70.008	71.325	74.160	82.470
Flujo de caja del periodo	11.893	16.709	11.761	10.199	11.272	13.772
Valor de la operaciones al final del año	69.274	70.008	71.325	74.160	82.470	86.380
TBR	18,3%	25,2%	18,7%	18,3%	26,4%	21,4%
Unidad de Negocio 2						
Valor de las operaciones al inicio del año	30.010	31.970	37.568	38.945	42.871	41.308
Flujo de caja del periodo	5.369	-570	7.025	-1.820	2.009	-1.035
Valor de la operaciones al final del año	31.970	37.568	38.945	42.871	41.308	38.780
TBR	24,4%	15,7%	22,4%	5,4%	1,0%	-8,6%
Unidad de Negocio 3						
Valor de las operaciones al inicio del año	14.235	14.305	16.029	18.960	18.430	19.750

Flujo de caja del periodo	2.477	1.940	1.570	2.350	3.207	2.478
Valor de la operaciones al final del año	14.305	16.029	18.960	18.430	19.750	20.777
TBR	17,9%	25,6%	28,1%	9,6%	24,6%	17,7%
Unidad de Negocio 4						
Valor de las operaciones al inicio del año	41.270	40.395	41.424	46.227	49.575	42.562
Flujo de caja del periodo	7.057	6.746	4.432	5.547	11.898	7.406
Valor de la operaciones al final del año	40.395	41.424	46.227	49.575	42.562	43.000
TBR	15,0%	19,2%	22,3%	19,2%	9,9%	18,4%
Unidad de Negocio 5						
Valor de las operaciones al inicio del año	97.319	97.922	97.663	95.326	99.295	99.599
Flujo de caja del periodo	17.517	-125	-148	19.065	20.852	26.892
Valor de la operaciones al final del año	97.922	97.663	95.326	99.295	99.599	95.180
TBR	18,6%	-0,4%	-2,5%	24,2%	21,3%	22,6%

Tabla 8 Calculo de la TBR para cada unidad de negocio

Este conjunto de unidades de negocio es una cartera de inversiones. El monto total de la inversión actual, seria el valor de la suma del valor de las operaciones al final del año cero y la participación de cada una en el portafolio, corresponde con el porcentaje del valor de las operaciones de cada unidad de negocio en el valor total de la cartera, tal como se muestra en la tabla 9.

Unidad de negocio	Valor	Participación
1	86.380	30,40%
2	38.780	13,65%
3	20.777	7,31%
4	43.000	15,13%
5	95.180	33,50%
Total	284.118	100,00%

Tabla 9. Monto y participación de cada unidad de negocio

A continuación se utiliza la teoría de portafolio para medir el riesgo asociado con esta cartera de inversiones, calculando la media-varianza del portafolio. El término media varianza fue utilizado por Markowitz para describir matemáticamente como el riesgo y el rendimiento individual de una inversión contribuye al riesgo y rendimiento total de una cartera de inversiones, lo cual es

de gran utilidad desde el punto de vista del inversionista para la toma de decisiones de adquisición⁴.

Al ver la empresa como una cartera de activos reales (unidades de negocio) podemos utilizar la TBR y la teoría de portafolio para saber como se comporta el riesgo y el rendimiento de cada unidad de negocio y como contribuye al riesgo y rendimiento total de la empresa, es decir, se utiliza el concepto de media-varianza y la TBR para gestionar el riesgo y el rendimiento corporativo. Para este propósito, una vez calculadas las participaciones relativas (ver tabla 8), se determina el comportamiento del riesgo (desviación estándar de la TBR) y el rendimiento (valor esperado de la TBR) de cada unidad de negocio, utilizando la información obtenida del cálculo histórico realizado para 6 años atrás. Además se calcula el coeficiente de variación⁵ para establecer el intercambio de riesgo por unidad de rendimiento. Los resultados se observan en la tabla 10.

La unidad de negocio 2 con una TBR esperada de 10,1% y una desviación estándar de 12.98% es la que muestra la peor relación rendimiento-riesgo (coeficiente de variación 1.29). La unidad de negocio 1 es la que mejor relación rendimiento-riesgo muestra (coeficiente de variación 0.17).

⁴ El concepto de media varianza y sus aplicaciones a la valoración de activos financieros puede encontrarse en Grinblatt, Mark. Titman, Sheridan. Mercados financieros y estrategia empresarial, Mc Graw Hill, 2003

⁵ El coeficiente de variación es una medida estandarizada del riesgo por unidad de rendimiento que se calcula como la desviación estándar dividida por el valor esperado. El coeficiente de variación es una medida útil para evaluar la relación riesgo rendimiento en aquellas situaciones en donde las inversiones difieren en rentabilidad y riesgo. Puede ampliarse el concepto en Brigham, Eugene. Ehrhardt, Michael. Financial Management, theory and practice, Thomson, 2005.

Unidad de Negocio	Rentabilidad esperada	Varianza ⁶	Desviación Estándar	Coefficiente de variación
1	21,4%	0,13%	3,63%	0,169683199
2	10,1%	1,68%	12,98%	1,290401737
3	20,6%	0,47%	6,83%	0,331864038
4	17,3%	0,19%	4,35%	0,250855658
5	14,0%	1,46%	12,10%	0,867291488

Tabla 10 Análisis de riesgo y rendimiento individual por unidad de negocio

De manera desprevenida, un inversionista podría concluir que se debería desinvertir en la unidad de negocio 2 e incrementar la inversión en la unidad de negocio 1. Sin embargo, una corporación, además de lo indicado por la relación rendimiento-riesgo, debe considerar otros aspectos cualitativos en la decisión de vender o cerrar una unidad de negocio, tales aspectos como las sinergias que se crean entre los diferentes unidades de negocio, cuyas fuentes normalmente radican en mejoramiento del ingreso (a través de ganancias por mercadeo conjunto, beneficios estratégicos por ventaja competitiva o incremento de poder en el mercado) o la reducción de costos (a través de economías de escala, integración vertical, recursos complementarios o reducción de gastos de administración). Todos estos aspectos cualitativos pueden modelarse y es posible establecer la realidad de la existencia de una sinergia cuando el valor de las unidades de negocios combinadas, es mayor a

⁶ La varianza se obtuvo de $\sigma^2 = \frac{\sum_{t=1}^n (\tilde{r}_t - \bar{r})^2}{n-1}$. Donde $\tilde{r}$ es la TBR de un periodo específico, $\bar{r}$ es la media de la TBR, n el número de periodos. Se utilizó el cociente n-1, debido al uso de datos históricos y al hecho de corresponder con la varianza de una muestra pequeña. La varianza de una población también

puede obtenerse mediante $\sigma^2 = \frac{\sum \tilde{r}^2 - \frac{(\sum \tilde{r})^2}{n}}{n-1}$. La desviación estándar es la raíz cuadrada de la

varianza. El valor esperado de la rentabilidad ($\bar{r}$) se midió como el promedio de la rentabilidad de los últimos seis años para cada inversión

la suma de las unidades de negocio como empresas individuales (Ross, Westerfield, Jaffe, 2005).

La rentabilidad esperada de la cartera de unidades de negocio de la corporación se determina ponderando las TBR's esperadas de cada unidad de negocio⁷, (tabla 10). En este caso la ponderación se obtuvo mediante el cociente entre el valor de las operaciones al final del periodo para cada unidad de negocio dividido por la sumatoria total de dichos valores, tal como se mostró en la tabla 9.

Unidad de negocio	Participación	TBR Esperada	Ponderación
1	30,40%	21,4%	0,065023787
2	13,65%	10,1%	0,013725617
3	7,31%	20,6%	0,015051449
4	15,13%	17,3%	0,026246004
5	33,50%	14,0%	0,046741874
Rentabilidad esperada cartera de Unidades de negocio			16,68%

Tabla 11. Rentabilidad esperada cartera de Unidades de negocio

Para calcular la varianza de la rentabilidad de la cartera de unidades de negocio se requiere determinar las covarianzas y las correlaciones como medidas del grado en que pares de TBR's de las unidades de negocio tienden a moverse juntas. Una covarianza o correlación positiva indica que las TBR's de las dos unidades de negocio se mueven en la misma dirección, por el contrario valores negativos en la covarianza y correlación, indican que las TBR's de las dos unidades de negocio se mueven de manera opuesta. En la tabla 12 se muestra el cálculo de las covarianzas y las correlaciones existentes para el caso desarrollado.

⁷ La rentabilidad esperada de la cartera se calcula como el promedio ponderado de las rentabilidades esperadas de las unidades de negocio de la corporación $\bar{R}_p = \sum_{i=1}^n X_i \bar{r}_i$, donde $\bar{r}_i$ es la TBR esperada de cada unidad de negocio, X_i es la participación y $\bar{R}_p$ es la rentabilidad esperada de la corporación.

Se observan las correlaciones más altas entre las unidades de negocio 1 y 3, 1 y 4, 2 y 5, 3 y 5, 4 y 5. Las correlaciones más bajas se dan entre las unidades de negocio 3 y 4, 1 y 5.

Unidades de negocio	Covarianzas ⁸				
	1	2	3	4	5
1		-0,00175	0,00122	-0,00085	-0,00037
2	-0,00175		0,00301	0,00152	-0,00984
3	0,00122	0,00301		-0,00001	-0,00631
4	-0,00085	0,00152	-0,00001		-0,00293
5	-0,00037	-0,00984	-0,00631	-0,00293	

Correlaciones ⁹ (ρ)					
1		-0,37	0,49	-0,54	-0,08
2	-0,37		0,34	0,27	-0,63
3	0,49	0,34		-0,00	-0,56
4	-0,54	0,27	-0,00		-0,56
5	-0,08	-0,63	-0,56	-0,56	

Tabla 12 Cálculo de covarianzas y correlaciones entre las unidades de negocio

De acuerdo con el principio de diversificación, por el hecho de existir varias correlaciones menores a 1 ($\rho < 1$), la combinación de las unidades de negocio implica una varianza menor para la cartera conjunta de unidades de negocio.

La varianza de la cartera de unidades de negocio puede establecerse mediante el cálculo de la media-varianza de las 5 unidades de negocio¹⁰, el resultado es

⁸ Las covarianzas fueron calculadas como $Cov(r_x, r_y) = \frac{\sum_{i=1}^n (\tilde{r}_x - \bar{r}_x) (\tilde{r}_y - \bar{r}_y)}{n-1}$, donde $\tilde{r}_x, \tilde{r}_y$, son respectivamente las TBR's y las TBR's esperadas de las unidades de negocio x e y. La n indica el número de periodos observados. Otra forma de calcular las covarianzas entre las TBR's de las unidades

de negocio x e y, es aplicando $Cov(r_x, r_y) = \frac{\sum_{i=1}^n (\tilde{r}_x * \tilde{r}_y) - n(\bar{r}_x * \bar{r}_y)}{n-1}$.

⁹ Las correlaciones se calcularon $\rho(r_x, r_y) = \frac{Cov(r_x, r_y)}{\sigma_x \sigma_y}$.

¹⁰ La media varianza de una cartera puede obtenerse aplicando la siguiente ecuación: $\sigma_p^2 = \sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n x_i x_j Cov(r_i, r_j)$ donde $x_i, x_j, Cov(r_i, r_j)$ son respectivamente los pesos de los valores de las operaciones de las unidades de negocio i y j y la covarianza entre las TBR's

$\sigma_p^2=0.052\%$ ($\sigma_p=2.28\%$), el cual es mucho menor al de cada una de las varianzas de las unidades de negocio individualmente calculadas.

Se puede utilizar entonces, la TBR y la teoría moderna de portafolio para medir el riesgo y rendimiento de una corporación con varias unidades de negocio. Es posible calcular la participación en el total de la inversión de cada unidad de negocio para obtener una combinación que minimice el riesgo de la corporación. Utilizando la función solver de Excel, se indica al software que determine la cartera con la desviación estándar mas baja posible mediante la modificación de las participaciones, teniendo en cuenta la restricción de que la participación de cada unidad de negocio no puede ser mayor a uno o menor a cero y las suma de todas las participaciones debe ser igual a 1 (100%). El resultado de esta operación se expone en la tabla 13. Con las participaciones halladas, el riesgo de la cartera de unidades de negocio podría reducirse hasta el 0.096%, Incluso con esta nueva composición la rentabilidad esperada sube hasta el 17.58%, para ello se debería desinvertir en algunas unidades de negocio (1,2 y 5) e incrementar la inversión en otras (3 y 4). La tercera columna de tabla 13 muestra la combinación de inversiones en unidades de negocio que arroja el menor riesgo para la corporación, en este caso

históricas de las unidades de negocio i y j , cuando $i=j$ la covarianza es igual a la varianza. Como la correlación se puede calcular como: $\rho(r_i, r_j) = \frac{Cov(r_i, r_j)}{\sigma_i \sigma_j}$ se puede expresar la ecuación de la

media varianza como $\sigma_p^2 = \sum_{i=1}^n \sum_{j=1}^n x_i x_j \rho(r_i, r_j) \sigma_i \sigma_j$. Esta última ecuación muestra como entre menor sea la correlación entre las unidades de negocio menor será la varianza corporativa. Para el caso de cinco unidades de negocio, el desarrollo de esta sumatoria arroja el siguiente resultado:

$$\sigma_p^2 = x_1^2 \sigma_1^2 + x_2^2 \sigma_2^2 + x_3^2 \sigma_3^2 + x_4^2 \sigma_4^2 + x_5^2 \sigma_5^2 + 2x_1 x_2 Cov(r_1, r_2) + 2x_1 x_3 Cov(r_1, r_3) + 2x_1 x_4 Cov(r_1, r_4) + 2x_1 x_5 Cov(r_1, r_5) + 2x_2 x_3 Cov(r_2, r_3) + 2x_2 x_4 Cov(r_2, r_4) + 2x_2 x_5 Cov(r_2, r_5) + 2x_3 x_4 Cov(r_3, r_4) + 2x_3 x_5 Cov(r_3, r_5) + 2x_4 x_5 Cov(r_4, r_5)$$

corresponde con una buena aproximación a la mejor relación rendimiento-riesgo (composición óptima de unidades de negocio, mostrada en la columna 4). Para obtener la mejor relación rendimiento-riesgo en la composición de las unidades de negocio, se debe indicar a la función solver del Excel que maximice el cociente entre $\bar{R}_p / \sigma_p$, ($\bar{R}_p$ es el rendimiento del portafolio de unidades de negocio y σ_p es la raíz cuadrada de la media varianza del portafolio de unidades de negocio). Al maximizar esta relación, se obtienen las participaciones de cada unidad de negocio que maximizan la unidades de rentabilidad por unidad de riesgo, teniendo en cuenta las restricciones antes mencionadas.

1 Unidad de negocio	2 Participación Inicial	3 Participación Mínimo riesgo	4 Participación Óptima $\text{Max}(\bar{R}_p / \sigma_p)$
1	30,40%	25,19%	25,20%
2	13,65%	8,07%	8,07%
3	7,31%	13,83%	13,82%
4	15,13%	34,08%	34,08%
5	33,50%	18,84%	18,83%
Riesgo σ_p	2.2804%	0.0960625%	0.0960648%
Rentabilidad esperada $\bar{R}_p$	16.68%	17.582%	17.583%
$\bar{R}_p / \sigma_p$	7.3139	183.02887	183.03316

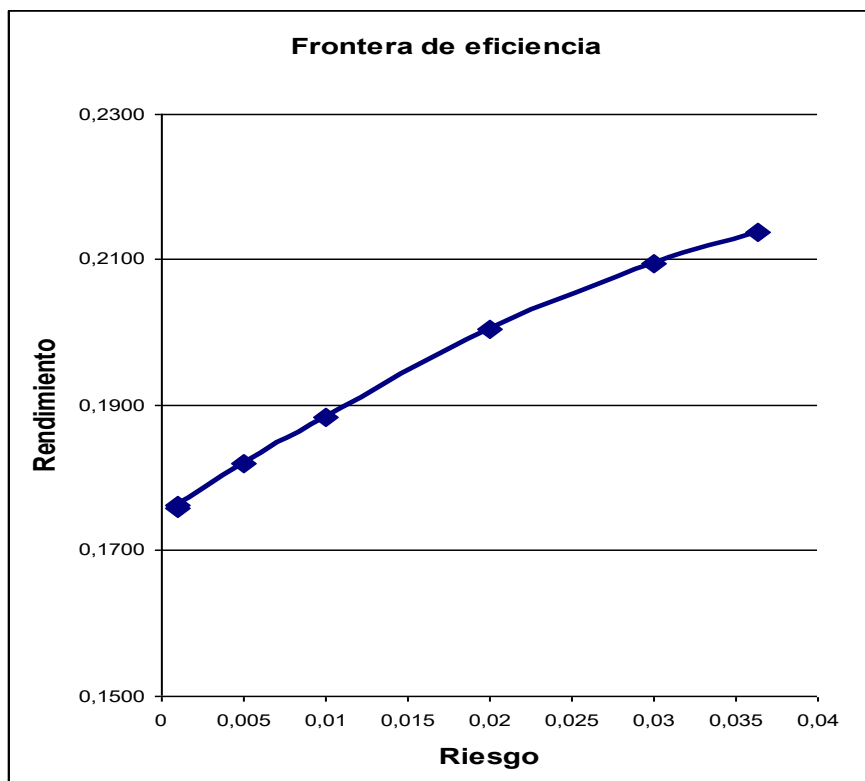
Tabla 13. Participaciones de cada unidad de negocio que optimizan la relación riesgo rendimiento

Es posible trazar una frontera de eficiencia que indique los mejores balances entre riesgo y rendimiento ante la combinación en la inversión en unidades de negocio, utilizando nuevamente el solver e indicando que maximice la relación rendimiento-riesgo con diferentes objetivos de riesgo. El resultado se muestra en la tabla 14.

U.N/Carteras	1	2	3	4	5	6	7
1	25,19%	25,79%	36,58%	48,12%	68,65%	89,00%	100,00%
2	8,07%	7,95%	6,02%	3,40%	0,00%	0,00%	0,00%
3	13,83%	13,61%	9,21%	4,16%	0,00%	0,00%	0,00%
4	34,08%	34,07%	33,83%	34,13%	29,12%	11,00%	0,00%
5	18,84%	18,59%	14,36%	10,19%	2,23%	0,00%	0,00%
σ_p	0,00096063	0,00100038	0,0050003	0,01000041	0,01999973	0,03000069	0,036290763
R_p	0,17582229	0,17616827	0,18194749	0,18830017	0,20043765	0,20942448	0,213873636
R_p/σ_p	183,028878	176,101242	36,3873176	18,8292382	10,0220173	6,9806554	5,893335365

Tabla 14. Maximización de la relación rendimiento riesgo para diferentes niveles de riesgo objetivo

La solución planteada en la tabla anterior se puede mostrar gráficamente tal como se expone en la gráfica 1.



Grafica1. Frontera de eficiencia

Nótese como en la medida que se aumenta el riesgo objetivo, la maximización de la relación rendimiento-riesgo se logra incrementando la inversión en la unidad de negocio 1 y desinvirtiendo en otras unidades de negocio como la 2 y 3.

No es fácil aplicar este tipo de conclusiones de manera expedita cuando se trata de inversiones en activos reales, principalmente por dos razones. La primera razón radica en que a diferencia del mercado de acciones, no se puede escindir, vender o liquidar una unidad de negocio tan ágilmente como se vende un instrumento financiero, además tal como se mencionó antes en la decisión de cierre o venta de una unidad de negocio operan criterios estratégicos adicionales, que deben ser considerados. La segunda razón obedece al hecho de que en los activos reales no hay una proporcionalidad directa entre inversión y retorno, tal como se presenta en un instrumento financiero. Si se compran dos acciones, al venderlas obtendrá el doble de rentabilidad (o de pérdida si es el caso) que si hubiera comprado una. Cuando se trata de inversión en activos reales el doble de la inversión no necesariamente significa el doble de rentabilidad, se debe analizar como beneficia la nueva inversión la unidad de negocio y las implicaciones de estos beneficios sobre los flujos de caja futuros.

Este tipo de análisis puede ser útil cuando se trata de optimizar inversiones en participaciones patrimoniales (equity) de empresas que no cotizan en bolsa o cuando se trata de hacer inversiones de capital en la apertura de nuevos negocios en distintos países y se pueden obtener las medidas de riesgo individual y las covarianzas entre cada mercado. También podría utilizarse cuando se estudia la inversión en franquicias de diferentes sectores de negocio. Un gerente corporativo puede utilizar este análisis si desea monitorear la relación rendimiento-riesgo de su cartera de unidades de negocio, con el fin de tomar las decisiones adecuadas que le permitan maximizar el rendimiento y minimizar el riesgo. Por ejemplo, se pueden analizar las implicaciones de

inversión en una nueva unidad de negocio para el riesgo y rendimiento total de la cartera de unidades de negocio de la corporación. Siguiendo el desarrollo utilizado hasta ahora, supongamos que se requiere tomar una decisión acerca de si se debe o no invertir en una nueva unidad de negocio cuyo comportamiento histórico se muestra en la tabla 15

Unidad de Negocio 6						
Valor de las operaciones al inicio del año	113.160	112.526	118.840	119.671	111.275	121.330
Flujo de caja del periodo	20.430	-3.452	527	21.721	20.024	21.930
Valor de las operaciones al final del año	112.526	118.840	119.671	111.275	121.330	124.450
TBR	17,5%	2,5%	1,1%	11,1%	27,0%	20,6%

Tabla 15. Comportamiento histórico de la TBR de unidad de negocio 6

El gerente corporativo puede verse atraído por el incremento de la TBR y por los flujos de caja positivos que ha tenido esta unidad de negocio en los últimos años, y omitir el desempeño pobre de dos de los años intermedios. Es importante, además de visualizar el comportamiento individual de la nueva unidad de negocio, establecer el comportamiento de la misma en relación con la cartera de unidades de negocio que ya se posee¹¹. El análisis de la relación riesgo rendimiento de una nueva cartera que incorpore esta nueva unidad de negocio se detalla en la tabla 15.

¹¹ Para determinar como afecta el riesgo corporativo la adquisición de una nueva unidad de negocio, es posible utilizar un principio de la teoría de portafolio que indica que la covarianza entre la rentabilidad de

una cartera de unidades de negocio (TBR esperada de la cartera, $\bar{R}_p$) y la rentabilidad de una nueva unidad a adquirir (TBR esperada de la nueva unidad de negocio, $\bar{R}_k$) es igual al promedio ponderado (considerando los pesos de las inversiones en las unidades de negocio en la cartera original) de las covarianzas de la rentabilidad de cada unidad de negocio de la cartera, con la rentabilidad de la unidad

nueva, es decir $\sigma_{pk} = \sum_{i=1}^n x_i \sigma_{ik}$. Una vez obtenida la covarianza entre la antigua cartera y la

nueva unidad de negocio, es posible determinar la media-varianza (σ_p^2) de la nueva cartera (P' ,

incluye la inversión en la nueva unidad de negocio) Utilizando en la ecuación, la varianza de la nueva unidad de negocio (σ_k^2) y la media-varianza de la cartera original (σ_p^2), y recalculando las nuevas ponderaciones en P' de la cartera original y de la inversión en la unidad de negocio nueva. Esto es:

$$\sigma_p^2 = x_p^2 \sigma_p^2 + x_k^2 \sigma_k^2 + 2x_k x_p \sigma_{pk}$$

Dado que la correlación entre la unidad de negocio 6 y la cartera corporativa es positiva, el riesgo se incrementa, tal como se ve en el resultado que muestra la media varianza para la cartera $\bar{R}_p'$, de igual forma la TBR esperada se reduce hasta el 15.66% y la relación rendimiento-riesgo se deteriora hasta 3.25 unidades de rendimiento por unidad de riesgo. Estos elementos también deben considerarse previa la adquisición.

	Covarianzas
Unidades de negocio	6
1	0,00111
2	-0,01041
3	-0,00234
4	-0,00365
5	0,01143
	Correlaciones
1	0,268
2	-0,70
3	-0,30
4	-0,73
5	0,82
Correlación de la cartera inicial con la nueva unidad de negocio σ_{pk}	0,002023
Riesgo de la nueva cartera (P') $\sigma_p'^2$, (Incorpora la nueva unidad de negocio)	4,8219%
TBR esperada de la cartera incorporando la nueva unidad de negocio $\bar{R}_p'$	15,66%
Relación rendimiento / riesgo generada $\bar{R}_p' / \sigma_p'$	3,247559334

Tabla 15 Análisis del riesgo y rendimiento corporativo con si se toma la decisión de adquirir la unidad de negocio 6.

Conclusiones:

- La TBR incluye en su calculo el retorno generado por la inversión en la unidad de negocio en el largo plazo a través del ΔMVA y en el corto plazo, vinculando el FCL y la inversión del periodo

- La TBR se asemeja a una tasa verdadera de rentabilidad (TVR), que es la tasa que se obtiene comparando la inversión inicial con el valor que se alcanzaría si se reinvierten los retornos al costo de capital durante un determinado periodo de tiempo.
- La TBR no debe usarse para la comparación de alternativas de inversión como una tasa de rentabilidad aislada. El uso de la TBR esta ligado a la revisión del MVA que se proyectó obtener.
- El CAV, creación adicional de valor se da cuando de la TBR es superior al wacc y corresponde con el ingreso económico menos el cargo por el uso de una inversión (valor de las operaciones al inicio del periodo multiplicado por el costo de capital). También es igual al spread entre la TBR y el wacc multiplicado por el valor de las operaciones al inicio del periodo.
- EL CAV también es igual a la diferencia entre el ingreso económico obtenido y el ingreso económico esperado, de igual forma coincide con la suma entre el $\Delta V'$ y el ΔFCL (variación del valor de las operaciones mas la variación del flujo de caja del periodo corriente).
- El análisis de la relación Rendimiento-Riesgo mediante el uso de la TBR y la teoría de portafolios puede ser útil cuando se trata de optimizar inversiones en participaciones en patrimoniales de empresas que no cotizan en bolsa o cuando se trata de hacer inversiones de capital en la apertura de nuevos negocios en distintos países y se pueden obtener las medidas de riesgo individual y las covarianzas entre cada mercado. También puede utilizarse cuando se estudia la inversión en franquicias de diferentes sectores de negocio o si desea monitorear la relación

rendimiento-riesgo de la cartera de unidades de negocio, con el fin de tomar las decisiones adecuadas tales como la adquisición de nuevas unidades de negocio.

Referencias

Fernández, Pablo. Creación de valor para los accionistas. Gestión 2000. 2000

Rappaport, Alfred. Creating Shareholders Value. A guide for managers and investors, The free press, 1998.

Garcia, Oscar. Valoración de empresas, Gerencia de valor y Eva. Digital express. 2003.

Rappaport, Alfred. Information for decision making. Prentice Hall.1982.

Salomon, Ezra, "Return On Investment: The Relation Of Book-Yield To True Yield", Research In Accounting Measurement. American Accounting Association Chicago 1966, reprinted in Rappaport, Alfred. Information for decision making. Prentice Hall.1982.

Markowitz, Harry. Portfolio Selection, Journal of Finance. March of 1952

Ross, Stephen. Westerfield, Randolph. Jaffe, Jeffrey. Corporate Finance. McGraw-Hill, 2005.

Grinblatt, Mark. Titman, Sheridan. Mercados financieros y estrategia empresarial, McGraw Hill, 2003

Brigham, Eugene. Ehrhardt, Michael. Financial Management, theory and practice, Thomson, 2005.

Apéndice 1. Equivalencia entre TBR y WACC

$$TBR = \frac{V_1 - V_0 + FC_1}{V_0} \quad \text{Calculando } V_0 \text{ y } V_1 \text{ para } n \text{ periodos tenemos:}$$

$$V_0 = \sum_{t=1}^n \frac{FC_t}{(1+wacc)^t} \quad \text{es decir} \quad V_0 = \frac{FC_1}{(1+wacc)} + \frac{FC_2}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n}{(1+wacc)^n}$$

$$V_1 = \sum_{t=2}^n \frac{FC_t}{(1+wacc)^{t-1}} \quad \text{es decir} \quad V_1 = \frac{FC_2}{(1+wacc)} + \frac{FC_3}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n}{(1+wacc)^{n-1}} \quad \text{luego:}$$

$$TBR = \frac{\frac{FC_2}{(1+wacc)} + \frac{FC_3}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n}{(1+wacc)^{n-1}} - \frac{FC_1}{(1+wacc)} - \frac{FC_2}{(1+wacc)^2} - \dots - \frac{FC_n}{(1+wacc)^n} + FC_1}{\frac{FC_1}{(1+wacc)} + \frac{FC_2}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n}{(1+wacc)^n}}$$

$$TBR = \frac{\frac{FC_1 * (1+wacc) - FC_1}{(1+wacc)} + \frac{FC_2 * (1+wacc) - FC_2}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n * (1+wacc) - FC_n}{(1+wacc)^n}}{\frac{FC_1}{(1+wacc)} + \frac{FC_2}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n}{(1+wacc)^n}}$$

$$TBR = \frac{\frac{FC_1 * wacc}{(1+wacc)} + \frac{FC_2 * wacc}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n * wacc}{(1+wacc)^n}}{\frac{FC_1}{(1+wacc)} + \frac{FC_2}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n}{(1+wacc)^n}}$$

$$TBR = \frac{\frac{FC_1 * wacc}{(1+wacc)} + \frac{FC_2 * wacc}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n * wacc}{(1+wacc)^n}}{\frac{FC_1}{(1+wacc)} + \frac{FC_2}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n}{(1+wacc)^n}}$$

$$TBR = Wacc * \frac{\frac{FC_1}{(1+wacc)} + \frac{FC_2}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n}{(1+wacc)^n}}{\frac{FC_1}{(1+wacc)} + \frac{FC_2}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FC_n}{(1+wacc)^n}}, \quad TBR = WACC$$

Apéndice 2. Equivalencia entre la variación del ingreso económico (ΔIE), creación adicional de valor (CAV) y variación en el valor de las operaciones mas variación del flujo de caja ($\Delta V' + \Delta FCL$)

Se sabe que:

$IE = V'_{x+1} - V_x + FCL_P$, Donde V'_{x+1} es el valor de las operaciones proyectado para el final del periodo base de análisis, V_x es el valor de las operaciones calculado al inicio del periodo base y FCL_P es el flujo de caja que se proyecta obtener durante el periodo base.

$\Delta IE = V_{x+1} - V_x + FCL_R - (V'_{x+1} - V_x + FCL_P)$, donde V_{x+1} es el valor real obtenido al final del periodo base de análisis y FCL_R es el flujo de caja real obtenido durante el periodo base, al quitar el paréntesis se anulan los V_x y el resultado sería:

$$\Delta IE = V_{x+1} + FCL_R - V'_{x+1} - FCL_P, \text{ reordenando}$$

$$\Delta IE = V'_{x+1} - V_{x+1} + FCL_R - FCL_P, \text{ luego}$$

$$\Delta IE = \Delta V' + \Delta FCL.$$

Se sabe que:

$$(1) \Delta IE = V'_{x+1} - V_x + FCL_R - (V_{x+1} - V_x + FCL_P), \text{ pero}$$

$$(2) V_x = \frac{FCL_1}{(1+wacc)^1} + \frac{FCL_2}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FCL_n}{(1+wacc)^n}$$

$$(3) V_{x+1} = \frac{FCL_2}{(1+wacc)^1} + \frac{FCL_3}{(1+wacc)^2} + \dots + \frac{FCL_n}{(1+wacc)^{n-1}}$$

Se divide (3) expresión entre $(1+wacc)$,

$$(4) \frac{V_{x+1}}{(1+wacc)} = \frac{FCL_2}{(1+wacc)^2} + \frac{FCL_3}{(1+wacc)^3} + \dots + \frac{FCL_n}{(1+wacc)^n}$$

$$\text{Se resta (4)-(2), queda: } \frac{V_{x+1}}{(1+wacc)} - V_x = -\frac{FCL_1}{(1+wacc)}, \text{ luego}$$

$$\frac{V_{x+1} - V_x * (1+wacc)}{(1+wacc)} = -\frac{FCL_1}{(1+wacc)}$$

$$V_{x+1} - V_x * (1+wacc) = -FCL_1$$

$$V_{x+1} - V_x - V_x wacc = -FCL_1$$

$$(5) V_{x+1} - V_x = V_x wacc - FCL_1, \text{ Se puede reemplazar (5) en (1), y}$$

debido a que FCL_P es igual al FCL_1 , por ser el flujo de caja proyectado para el

periodo corriente, queda $\Delta IE = V'_{x+1} - V_x + FCL_R - (V_x * wacc - FCL_1 + FCL_P)$, de

donde $\Delta IE = V'_{x+1} - V_x + FCL_R - V_x * wacc = CAV = \Delta V' + \Delta FCL$,